

Profilnummer

100951

Neu- und Jungwagenvermittlung mit Handelsnetzwerk zu verkaufen/verpachten

Standort

Bayern

Auch interessant für diese Region (en)

Ganz Deutschland

Allgemeine Information

Branche

Dienstleistung

Art des Unternehmens

Internet-Dienste

Rechtsperson:

Einzelkaufmann

Art der Transaktion

Anteile

Lebensphase Unternehmen

Jung Unternehmen

Mitarbeiter in FTE

< 5

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

> 5.000.000

Preisvorstellung

V.H.B.

Ergebnis vor Steuern

Vertraulich

Firmengeschichte / Hintergrund

Bitte lesen Sie das Inserat erst aufmerksam und komplett durch!

Firmen- und Partnernetzwerk ist seit 20 Jahren am Markt und soll nun nach abgelaufener Verpachtung neue Führung und Gesellschafter erhalten.

Es bestehen unterschiedliche Gestaltungsmöglichkeiten, welche auch Ihre Liquidität schonen und Risiken minimieren z. B. Ratengestaltung mit Optionen, Anteilsrücknahmeoption etc., Asset Deal bevorzugt.

Wir suchen idealerweise aktiven Teilhaber, ggf. auch Nachfolger oder Pächter.

Unser internationales Dienstleisternetzwerk rund um hochwertige Fahrzeuge umfasst auch direkte Partner für Finanzierung (inkl. Händlereinkauf), Leasing, Flotteneinkauf u. v. m.

Neu- und Jungfahrzeugs-, Einkaufs-, Vertriebs- und Werbepool mit eingeführten Plattformen B2B, B2C. Umfangreiches Partnernetzwerk durch Kooperation mit Beraterpool. Einzigartiges Konzept zum Ausbau eines europaweiten Agenturnetzwerkes. Re-Finanzierung durch Förderkonzept kurzfristig möglich.

Der Standort ist nebensächlich.

Es bestehen Synergieeffekte für bestehende Vertriebe und überdurchschn. Wachstumspotenzial. Strategische Vorteile durch Verbindung mit einem Netzwerk an Verbraucherportalen (inkl. cross-selling Konzepte). Wir verfügen über eine der größten Datenbanken für Fahrzeuge in unserem Händlereinkaufspool mit weltweitem Zugriff im Ein- und Verkauf (ca. 700 direkte Einkaufs

Alleinstellungsmerkmale

Es besteht ein Netzwerk- und Agenturkonzept, welches auf internationaler Ebene keine vergleichbaren Wettbewerber kennt. So fungiert es als Umsatzmultiplikator, Kosten- und Risikominierer.

Das Konzept ist mit weiteren Dienstleistern verbunden, welche einen internen Kreislauf mit Folgegeschäften und Kundenbindung einhergehen.

Das Eingehen von Partnerschaften wird zudem staatlich nicht unerheblich subventioniert.

Andere

Käufer sollte erste Erfahrungen im internationalen Handel und bei Dienstleistungen inkl. Onlinediensten haben. Es sollte wirkliches Interesse bestehen und der zeitliche Fokus sollte planbar sein. Bitte niemand melden, der ohnehin die nächsten 2-6 Wochen gar keine Zeit für die Kommunikation hat. Käufer kann auch aus anderen Bereichen wie Finanzen etc. kommen und damit hochinteressante Synergieeffekte erzielen.

Ein Minimum an Bonität und absolute Seriosität mit Diskretion sollte vorhanden sein.

Eine offene Kommunikation sollte selbstverständlich sein. Bevorzugt werden Interessenten, die nicht den herkömmlichen Mainstream-Handel suchen, sondern neue, innovative Wege gehen wollen, welche sich vom Wettbewerb weit absetzen.