## Firmenzukaufen.de

#### **Profile number**

102116

### Trainingsanbieter mit einem großen Alleinstellungsmerkmal

Located in

Also interesting for this region (s)

Nordrhein-Westfalen

- Berlin
- Brandenburg
- Hessen
- Rheinland-Pfalz
- Saarland
- Sachsen
- Sachsen-Anhalt
- Thüringen

**General information** 

Sector Type of company

Service industry Business services

Legal entity:Type of transactionEinzelkaufmannTo be determined

Life phase enterprise Employees in FTE

Phasing out <5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

**Financial information** 

Turnover last financial year Asking price

€ 100.000 - € 250.000 € 100.000 - € 250.000

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

### Firmenzukaufen.de GmbH

Industriestr. 6 Tel: +49 9339-991368
97258 Gollhofen E: info@firmenzukaufen.de
District Court Fürth, HRB 15849, Managing Director: Jürgen R. Penno

Steuernummer: 203/126/51026 SteuerID: DE310498453

## Firmenzukaufen.de

MeMoCardTraining - "Trainingserfolge à la Card"

Der Erfolg des Trainings-Konzepts beruht auf seiner sprichwörtlichen Nachhaltigkeit

Die Seminarteilnehmer bekommen keine althergebrachten Seminarunterlagen, die in Schubladen oder Ordnern verschwinden, sondern arbeiten im Seminar mit den zickzackgefalteten MeMoCards, die nach dem Seminar in einem Acrylständer auf dem Schreibtisch stehen.

Auf der letzten MeMoCard tragen die Teilnehmer ein, was sie in den nächsten 6 Wochen umsetzen wollen. Die optimale Umsetzung der Seminarinhalte wird so realisiert.

Damit hat der Trainer, die Trainerin ein Alleinstellungsmerkmal gegenüber dem Wettbewerb, was mehr Angebote zu Aufträgen macht und höhere Seminarhonorare durchsetzt.

Die MeMoCards strukturieren den Seminarablauf und führen zu einem perfekten Timing, auch für Einsteiger in das Seminargeschäft.

Ein ausführliches TrainerHandbuch erläutert jeden Schritt für den MeMoCardTrainer / die MeMoCardTr

Trainings für Führungskräfte, Verkäufer und Service-Mitarbeiter als Präsenz-Training und als Webinar

- 1. Vom Mitarbeiter zur Führungskraft
- 2. Führungsverhalten
- 3. Zeitmanagement Selbstmanagement
- 4. Rhetorik und Körpersprache
- 5. Perfekte Präsentation
- 6. Argumentationstraining und Überzeugungstechnik
- 7. Key Account Management
- 8. Kunden- und ergebnisorientiertes Verhalten
- 9. Wie Sie im Telefongespräch überzeugen und gewinne
- 10. Wie sehen mich die anderen
- 11. Am Telefon erfolgreich verkaufen
- 12. Clevere Terminvereinbarung am Telefo

#### Unique selling points

- Die Marke "MeMoCardTrainin"
- Die Nachhaltigkeit des Trainings-Konzepts
- Die leporellogefalzten MeMoCards stehen im Acrylständer auf dem Schreibtisch und werden für die Umsetzung der Trainingsinhalte genutzt
- Das Trainings-Follow up mit Fragebogen und Trainert-Tipps die nach dem Training an die Teilnehmer verschickt werden.
- Die App zum Training

Industriestr. 6 Tel: +49 9339-991368
97258 Gollhofen E: info@firmenzukaufen.de
District Court Fürth, HRB 15849, Managing Director: Jürgen R. Penno

Steuernummer: 203/126/51026 SteuerID: DE310498453

# Firmenzukaufen.de

- Die Möglichkeit, Werbung eines Sponsors auf den Rückseiten der MeMoCards zu pltzieren
- Der Lernspaß der Trainingsteilnehmer

### Other

Das Trainingskonzept ist sehr gut für Einsteiger in den Trainingsmarkt geignet.

Industriestr. 6 Tel: +49 9339-991368 97258 Gollhofen E: info@firmenzukaufen.de District Court Fürth, HRB 15849, Managing Director: Jürgen R. Penno Steuernummer: 203/126/51026 SteuerID: DE310498453