

Profile number

102242

solides Kleingewerbe mit Potenzial - Vermietung von Veranstaltungstechnik

Located in

Baden-Württemberg

General information

Sector

Service industry

Type of company

Rental company

Legal entity:

Keiner

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 0 - € 100.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Ich habe das Kleinunternehmen am 01.03.2017 gegründet und Stück für Stück aufgebaut. Angefangen mit der Vermietung von Tontechnik und Beleuchtung und bis heute als Vermietung von Partyequipment und Veranstaltungstechnik.

Der Vorteil für Kunden ist, dass sie alles aus einer Hand bekommen – vom Strahler über Kühlschränke bis zum Zelt – und alles einfach, günstig und zuverlässig ist. Selbst ein komplettes Eventmanagement durch

Kooperationspartner ist möglich.

Es handelt sich um ein Kleinunternehmer nach §19 UStG mit der Vermietung von Veranstaltungstechnik und Partyequipmenten, sowie Eventmanagement für private & Firmenveranstaltungen aller Art.

Die Räumlichkeiten für das Equipment sind gemietet und können bei Geschäftsübernahme als neuer Mieter genutzt werden. Das ist bereits mit dem Vermieter abgesprochen.

Das Unternehmen ist nicht ortsgebunden. Die Räume müssen nicht übernommen werden.

Das Lager hat Strom und Wasser (kalt) und befindet sich im Stadtzentrum und ist sehr gut erreichbar.

Das Kleinunternehmen hat keine Schulden und keine anderen verbindlichen Verträge.

Unique selling points

- Komplettes und neuwertiges Equipment inkl. aller Verbrauchsmaterialien und Zubehör.
- Vorhandene Webseite und Vertriebskanäle inkl. Stammkunden.
- Etablierter Auftrags- / Abwicklungsprozess von der ersten Anfrage bzw. Kontaktaufnahme bis zur Rücknahme mit möglicher Nachbearbeitung.
- Zentraler Standort mit Parkmöglichkeit zum Be- und Entladen für die Kunden.
- Günstiges Lager und Räumlichkeit für ein Büro (Eine direkte Übernahme ist mit dem aktuellen Vermieter bereits besprochen).
- Eine Vergrößerung der Lagerräume wegen Wachstum ist am aktuellen Standort ebenfalls möglich.
- Vorhandenes Netzwerk an Partnern, Lieferanten und DJ's.
- Ein überschaubarer Wettbewerbs- und Konkurrenzmarkt