Profile number

103040

Ideal für Familien und Quereinsteiger - 600.000€ Umsatz

Located in

Germany

General information

Sector

Service industry

Type of company

Business services

Legal entity:

Einzelkaufmann

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 250.000 - € 500.000

Asking price

€ 500.000 - € 1.000.000

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background

Es handelt sich um ein inhabergeführte Familienunternehmen, dass sich auf den professionellen Textilservice mit Mietwäsche spezialisiert hat.

Das Kerngeschäftsgebiet liegt im Raum um München, Garmisch und im Oberland.

Standort des Unternehmens liegt im Oberland.

Es steht aufgrund der Ruhestandspläne des Inhabers zum Verkauf.

Kennzahlen:

Produktion: Wäscherei

Umsatzgröße ca. 600.000,00 €

(Der Umsatz kann mit einfachen Maßnahmen verdoppelt werden)

Gewinn ca. 230.000,00 €

Unique selling points

Produktion: Wäscherei

Umsatzgröße ca. 600.000,00 €

(Der Umsatz kann mit einfachen Maßnahmen verdoppelt werden)

Gewinn ca. 230.000,00 €

Gerade Quereinsteiger und Familien profitieren bei einem Kauf, da sowohl die Einarbeitung schnell und einfach ist und darüber hinaus Sie von der Sicherheit der bestehenden Verträge profitieren.

Der Mehrwert liegt bei den jahrelang ausgeklügelten Prozessen in Verbindung mit dem flexiblen Abhol- und Lieferservice. Dadurch profitiert jeder Kunde langfristig von der Dienstleistung.

Aufgrund der namhaften Stammkundschaft, dem sehr guten Ruf und der jahrelangen Leistung, bietet dieses Unternehmen eine optimale Basis, das vorhandene Potenzial weiter auszubauen.

Die Produktion findet zentral in einem vollständig eingerichteten Gewerbebetrieb statt und bietet damit die Möglichkeit schnell und einfach die Kunden zu beliefern.

Die

Other

Der Inhaber gewährleistet eine reibungslose Übergabe und steht bei der Einarbeitung der zukünftigen Firmenleitung und Sicherung der bestehenden Kundenkontakte auf Wunsch gerne zur Verfügung.

Interesse? Hier der Verkaufsablauf:

1. Telefonischer Erstkontakt. Erstinformation und Prüfung des Nutzens für beide Seiten.
2. Persönlicher Bürotermin mit Unternehmensdarstellung und nähere Einsicht der Kennzahlen.
3. Besichtigung des Unternehmens vor Ort.
4. Alle benötigten Unterlagen für die Finanzierung bei der Bank werden ausgehändigt (Businessplan, Geschäftsplan, BWAs, etc.)
5. Beurkundung des Unternehmenskauf und Kaufübergabe inkl. einer optionalen mehrmonatigen Einarbeitung in die Abläufe des Geschäftsbetriebes.

Nehmen Sie jetzt Kontakt auf, bevor diese ein