

Profile number

104278

Firmenverkauf GmbH Retourenhandel Amazon

Located in

Hesse

Personal data

Sector

Retail non-food

Type of company

Other

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

Confidential

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Hiermit bieten wir 100% GmbH-Anteile für den Verkauf an. Unsere Firma konzentriert sich auf die Zweitvermarktung (Retourenhandel) und den An- und Verkauf von Rest-/Sonderposten, zu 95% über den Online Vertriebsweg. Die aktuellen Nischen sind: Bad und Haushaltsaccessoires, Drogerie, Kosmetik und Elektronik. Die Firma hat bis jetzt in großem Stile mit Amazon Retouren gehandelt. Kontakte zu anderen Lieferanten und Herstellern sind auch hergestellt. Bei Firmenübergabe werden diese natürlich ebenfalls übergeben. In die Firma wurden 2.5 Jahre lang harte Arbeit reingesteckt. Gesamtumsatz seit 11/2019 ~450.000€. Aktuell liegt ein

Waren- und Inventar-Wert von ~130.000€ auf Lager. Wir verkaufen auf mehreren Plattformen. Multichannel ist das Zauberwort. Angefangen natürlich mit Amazon, was den Hauptteil des Umsatzes generiert. Der ebay-shop ist Top-Bewertet und hat 4300 Bewertungen, 99,5% positiv. Seit neuestem sind wir auch an Kaufland, angebunden. Wie anfangs erwähnt läu

Seit der Gründung wurde das gesamte erwirtschaftete reinvestiert, was zu einem enormen Potenzial der Firma geführt hat. Verkauft wird Europaweit. Die Versandschnittstellen sind eingestellt und optimiert. Die Firma hat Sonderkonditionen bei der DHL.

Es werden derzeit keine Mitarbeiter beschäftigt, weil sich die derzeitige Herangehensweise in Grenzen hält und problemlos mit 1-2 Personen bewältigen lässt.

Es liegt eine Firmenbewertung von 86.000€ vor (ohne die genannten Waren im Wert von ~120000€ die sich im Besitz befinden). Die Dokumente können bei einem ernsthaften Angebot zur Verfügung gestellt werden. Sie sind also von Tag 1 an, komplett in der Lage problemlos weiterzuarbeiten und zu verkaufen. Kundenstamm: Anzahl der Kunden bis heute: 15870, hauptsächlich B2C.

Unique selling points

Wachstumspotential:

Wir nahmen an einer Ausschreibung von Amazon teil und wurden zu einem engen Kreis an Händlern ausgewählt, die Liquidationsprodukte direkt aus den Amazon Lagern beziehen kann. Das passierte im Januar/2022. Hierbei handelt es sich um Neu und Retourware. Das ist ein massiver Marktvorteil und nochmal ein enormes Potenzial der Firma für die Zukunft.

Außerdem kann man problemlos das Tätigkeitsfeld der Firma mit dem Anbieten von Fulfillment-Dienstleistungen und Übernahme des Retourenmanagements als Dienstleister für Großkunden erweitern. Dies würde nochmal einen enormen Zuwachs bedeuten. Die nötige Hard- & Software, sowie das Know-How hierfür ist vorhanden.

Other

Standort:

Die Firma befindet sich derzeit am Standort Hünfelden (PLZ: 65597). Der Lagerraum mit ca. 400 m² Fläche, könnten nach Rücksprache mit dem Vermieter sicherlich übernommen werden. Anderenfalls ist ein Betrieb an jedem anderen Ort unproblematisch möglich. Der Aufwand für einen Umzug hält sich in Grenzen.

Zeitpunkt:

Das Unternehmen soll so bald wie möglich, spätestens bis Ende März 2022 übergehen. Ein bereits ausverhandelter Deal zum 01.03.2022, kam wegen überraschend mangelnder Potenz des Käufers nicht zustande. Daher ist wegen des einmal eingeleiteten Zeitplans kein späteres Übergabedatum mehr möglich.

Standort:

Die Firma befindet sich derzeit am Standort Hünfelden (PLZ: 65597). Der Lagerraum mit ca. 400 m² Fläche, könnten nach Rücksprache mit dem Vermieter sicherlich übernommen werden. Anderenfalls ist ein Betrieb an jedem anderen Ort unproblematisch möglich. Der Aufwand für einen Umzug hält sich in Gr