

Profile number

105140

Regional etablierter und profitabler Gebrauchtwagenhändler

Located in

Bayern

General information

Sector

Retail non-food

Type of company

Car dealer, service station

Legal entity:

Gesellschaft mit beschränkter Haftung
GmbH

Type of transaction

(Legal) merger

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

- Veräußerung eines langjährig etablierten und erfolgreichen Gebrauchtwagenhändlers aus Bayern inklusive der Infrastruktur und den bestehenden Geschäftsbeziehungen -
- Zielsetzung ist der Verkauf von 100% der GmbH Anteile (Share Deal) im Rahmen der persönlichen Lebensplanung des Gesellschafters

- Gebrauchtwagenhändler aus Bayern mit über 25 Jahren Erfahrung und einer äußerst profitablen Unternehmenshistorie
- Das Unternehmen beschäftigt insgesamt fünf Mitarbeiter, die mit den internen Abläufen im Unternehmen bestens vertraut sind, , davon drei auf Minijob Basis
- Fokus auf Leasingrückläufer sämtlicher Marken des VW-Konzerns
- Vertrieb der Gebrauchtwagen vor Ort oder über Online-Portale
- Zusätzliche Services rund um den An- und Verkauf von Gebrauchtwagen, wie etwa die Abmeldung der Fahrzeuge beim Ankauf oder TÜV
- Unterstützung der Kunden bei der Finanzierung der Gebrauchtwagen mit zuverlässigen Partnern
- Der potentielle Investor kann auf bereits bestehende Beziehungen, etwa mit Werkstätten, Zulieferern, Prüf- und Zulassungsstellen und Finanzierungsdienstleistern sowie dem VW-Konzern zurückgreifen
- Der Gesellschafter ist bereit, für eine zeitlich begrenzte Übergangsphase im Unternehmen zu ve

Unique selling points

- Regional sehr gut etabliertes Unternehmen mit exzellentem Partnernetzwerk
- Strategisch ideal gelegener Standort mit variabler Vertragslaufzeit
- Langjährige Beziehungen zum VW-Konzern
- Hohe Bonität und Vorfinanzierungsvolumen durch langjährige Marktpräsenz gewährleistet
- Erhebliches Wachstumspotenzial und Stabilisierung der Profitabilität nach pandemiebedingt schwächeren Geschäftsjahren

Other

- Keine Präferenzen, idealerweise ist der Käufer ein Marktbegleiter