

Profilnummer

105365

Profitable Stretchzeltvermietung und Verkaufsfirma zum Verkauf

Standort

Hamburg

Persönliche Daten

Branche

Freizeit

Art des Unternehmens

Andere

Rechtsperson:

Kapitalgesellschaft

Art der Transaktion

Assets / liabilities

Lebensphase Unternehmen

Etabliert ab 5 Jahre

Mitarbeiter in FTE

< 5

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 250.000 - € 500.000

Preisvorstellung

V.H.B.

Ergebnis vor Steuern

€ 250.000 - € 500.000

Firmengeschichte / Hintergrund

Wir stellen unsere Eventfirma mit dem Hauptinhalt Stretchzeltverleih und Stretchzeltverkauf, die wir 2016 gegründet haben, zum Verkauf. Unsere Firma ist eine der führenden Anbieter hochqualitativer Stretchzelte im Eventbereich und auf dem Freizeitmarkt. Unsere Stretchzelte bieten wir sowohl kommerziell-gewerblichen als auch privaten Kunden sowohl zum Kauf als auch im Verleih an. .

Einsatzgebiete waren in der Vergangenheit Festivals, Hochzeiten u.a. im Luxussegment, Sportevents, Messen, Branding- und Merchandise- Events, Firmenfeiern u.v.m. Seit unserer Gründung 2016 sind wir Jahr für Jahr exponentiell gewachsen und haben eine eigene Marktnische im Bereich der Outdoor Events ausgestaltet, indem wir das innovative und ästhetisch ansprechende Design unserer ursprünglich südafrikanischen Zelte auf den deutschen Markt gebracht haben. Kunden lieben unsere Zelte.

Unsere Marktanteile und Verkaufszahlen sind seit Tag stetig gewachsen, parallel zu unserem Produktkatalog und Inventar, welches wir entsprechend der rapide steigenden Nachfrage immer wieder erweiterten. Zusätzlich zu Stretchzelten und Sailcloth-Zelten umfasst das Inventar der Firma aktuell auch Holzböden, Eventbeleuchtung und weitere Accessoires.

Alleinstellungsmerkmale

Als Teil unserer Marketing-Strategie arbeiten wir mit einigen der größten Hochzeits- und Eventagenturen Deutschlands zusammen und haben ein stabiles Netzwerk an Kontakten und Partnern deutschlandweit aufgebaut, mit denen gemeinsam wir u.a. einige jährlich wiederkehrende Events bestreiten und die neuen Kundenzulauf fördern.

Das Unternehmen hat auch eine gut vermarktete, 7 Jahre alte Website mit einem guten Google-Suchranking und einem stetigen Verkehrsfluss aus organischer sowie laufender bezahlter Online-Marketingstrategie.

Andere

Unser Jahresumsatz im Bereich der Zeltvermietung beläuft sich bei rund 100 Events auf ca. 450.000€. Zusätzlich hierzu verkaufen wir sowohl unsere regulären Zeltprodukte wie auch maßangefertigte und nach Bedarf gebrandete Zelte direkt an Kunden, Firmen und Locations. Alle unserer Zelte stammen von weltweit führenden Herstellern.

Die Firma verfügt über folgendes aktuelles Produktinventar:

1400 qm Zelte

900 qm Holzböden

Um das Inventar sinnvoll zu lagern ist eine ungefähre Lagerfläche von 100qm empfehlenswert.

Die Firma kann von jedem beliebigen Standort in Deutschland aus geführt werden. Je nach Strukturierung können sowohl eine einzelne Person, als auch mehrere Personen die Firma gemeinsam leiten. Die Arbeit im Home Office ist als Geschäftsführer problemlos möglich.

Da wir die Firma aus persönlich-familiären Gründen zum Verkauf stellen, ist uns zum einen daran gelegen, dass der Verkaufsprozess möglichst zügig verlä