

Profile number

106627

Wachstumsstarker StartUp - Online-Handel mit Imkereibedarf sucht Nachfolger!

Located in

Baden-Württemberg

Personal data

Sector

Retail non-food

Type of company

Other

Legal entity:

Sole Proprietorship

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

€ 250.000 - € 500.000

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Sehr geehrte potenzielle Kaeufer,
wir freuen uns, Ihnen die Moeglichkeit anzubieten, die erfolgreiche unsere Firma zu erwerben. Wir sind ein renommiertes Familienunternehmen, das im Jahr 2014 gegrundet wurde. Das Unternehmen hat sich auf den Online-Handel mit Imkereibedarf spezialisiert und verfuegt ueber eine eingetragene Marke.

Erfolge:

Unsere Firma hat seit seiner Gruendung eine beeindruckende Erfolgsgeschichte vorzuweisen. Das Unternehmen hat es geschafft, seinen Umsatz nahezu jedes Jahr zu verdoppeln. Dieses kontinuierliche Wachstum ist das Ergebnis einer starken Marktpositionierung, einer hervorragenden Kundenbindung und einer effizienten Betriebsfuehrung. Die jaehrlichen Umsaetze bewegen sich in letzten drei Jahren in einer Bandbreite von 670.000 EUR bis 1.000.000 EUR

Marktpositionierung:

Dank hochwertiger Produkte und ausgezeichneten Kundenservice hat sich unsere Marke als fuehrender Anbieter von Imkereibedarf Online in der DACH-Region etabliert. Das Unternehmen genießt einen ausgezeichneten Ruf in der Branche und hat eine treue Kundenbasis aufgebaut. Darueber hinaus hat unsere Firma unsere Verkaufsaktivitaeten erfolgreich auf den gesamten europaeischen Markt ausgeweitet.

Potenzial:

Der Imkereibedarf-Markt bietet weiterhin vielversprechende Wachstumschancen, da das Bewusstsein fuer nachhaltige Produkte und Umweltschutz steigt. Mit etablierter Marke, dem soliden Kundenstamm und erfolgreichen Geschaeftsmodell ist unser Unternehmen hervorragend positioniert, um von dieser Entwicklung zu profitieren. Durch Investitionen in Marketing, Vertrieb und Produktinnovation bzw. Sortimentserweiterung kann das Unternehmen sein Wachstumspotenzial weiter ausschöpfen.

Unique selling points

WACHSTUMSCHANCHEN

- Sortimentserweiterung
- Wachstum in PAN-EU Marktplaetzen
- Optimierung der Amazon Verkaufs-Listings und des allgemeinen Auftritts
- Marktplatz Expansion: z.B. USA, Brazil, Tuerkei,...
- Expansion in lokale Maerkte oder eigenen Laden(kette)
- Wachsende Branche mit sehr guten Zukunftsaussichten
- Sehr einfache Anbindung mit vorhandenem Warenwirtschaftssystem an andere Marktplaetze ueber vorhandene Schnittstelle moeglich (Kaufland, Idealo, Hood, Crowdfax etc.)
- Keine nennenswerten Wettbewerber

Other

Verkaufsmodalitaeten:

Fuer den Verkauf werden serioese und finanzstarke Kaeufer gesucht, die das Potenzial des Unternehmens erkennen und weiter ausbauen moechten. Ein reibungsloser Uebergang und eine gewisse Zusammenarbeit mit dem derzeitigen Management koennen besprochen werden, um sicherzustellen, dass die Expertise und das Wissen des bestehenden Teams optimal genutzt werden. Der Verkaefer unterstuetzt den Kaeufer fuer einen Zeitraum von 1-3 Monaten und steht ihm beratend zur Seite.

Wenn Sie an einer Uebernahme von unserem Unternehmen interessiert sind und weitere Informationen wuenschen, freuen wir uns ueber Ihre Kontaktaufnahme.