

Profile number

106895

Exklusiver Markenvertrieb Messgeraete fuer die Tor- und Zaunbau Branche

Located in

Nordrhein-Westfalen

Also interesting for this region (s)

All of the country

General information

Sector

Wholesale

Type of company

Trading company

Legal entity:

One - man business

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 0 - € 100.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Das Unternehmen wurde als Ergaenzungsheschaeft einer Dienstleistung fuer die Branche gegruendet. Schnell etablierte sich die Marke in Deutschland, es wurde eine Marke Patentiert beim DPMA als Wort- und Bildmarke.

Aufgrund der Exklusiven Vertriebsrechte in Deuschland ist das Unternehmen der erste Ansprechpartner fuer die Marke und den Vertrieb. Alle Herstelleranfragen werden an das Unternehmen weitergeleitet und darueber abgewickelt. Selbst das daraus resultierende Folgegeschaeft bezueglich der jaehrlichen Ueberpruefen und

Eichung der hochwertigen Messgeraete, welche derzeit die modernsten auf dem Markt sind, reisst der Kundenkontakt nach dem Kauf nicht ab.

Startup war 2018, die komplette Abwicklung erfolgt nur B2B, kein Privatgeschaeft.

Inzwischen rund 200 laufende Kunden, mit wiederkehrendem Umsatz. Keine Lagerhaltung noetig, aber moeglich und wuensenswert. Dies obliegt dem zukuenftigen Betreiber.

Hohe Internetpraesenz auf 2 Webseiten mit Anb

Exklusive Vertriebspartnerschaft wird garantiert, verkauft wird das Unternehmen mit allen Rechten am laufenden Geschaeft. Kundenstamm, Kontakte, Internetpraesenz inkl. B2B ShopsSystemen, Social Media Praesenz, Einkaufspreisen mit ueberdurchschnittlicher Marge 40%

Markenrechte und Patente gehen ebenfalls ueber.

Unique selling points

Exklusiver Vertieb in Deutschland mit Markenpatent DPMA

Die Nr.1 der Marke in Deutschland

Other

Ideal fuer den Ausbau fuer ein StartUp oder als Segmentive Ergaenzung fuer Fachbetriebe aus der Branche Torbau, Zaunbau, Montageservice etc.

Die Uebergabe erfolgt aufgrund der Zunahme des Hauptgeschaeftsfeld und der ohnehin noetigen Reduktion aufgrund gesundheitlicher Einschraenkungen.

Enormes Ausbaupotenzial bei entsprechend intensiv ueblichen Arbeitseinsatz einer Vollzeitbeschaefigung 35 Std. Woche.

Als Nebenbeschaefigung oder Erweiterung mit geringerem Einsatz moeglich, jedoch zu lasten des moeglichen Wachstum.