

Profile number

106940

Firmenverkauf ! Unternehmensverkauf ! Garten- und Landschaftsbau ! Grosser Maschinenpark ! Grosse Kunden ! Eingearbeitete Mitarbeiter !

Located in

Nordrhein-Westfalen

General information

Sector

Service industry

Type of company

Landscaping company

Legal entity:

One - man business

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 250.000 - € 500.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background

Vor ca. 5 Jahren habe ich mit nur einem Kleinwagen und 1000€ Kapital meine Selbststaendigkeit gestartet im Garten- und Landschaftsbau. Mit sehr harter Arbeit, Schlaflosen Naechten, viel Schweiss und Herzblut habe ich nach 5 Jahren eine Firma gegrundet die in diesem Jahr die 450.000-500.000€ Umsatz erreichen wird. Die Gewinnspanne ist dabei sehr gross. Genaueres bei Persoenlichen Gespraechen.

Jetzt ist endlich die Zeit gekommen auszuwandern. Wir haben einen Sohn bekommen und moechten endlich nach Kroatien ziehen und uns dort ein neues Leben aufbauen.

Eigentlich ist die Aktion und der Verkauf fuer in 1-3Jahre geplant. Das ist kein Notverkauf, aber ich waere bereit sehr grosszuegig am Preis zu verhandeln, wenn die Firma zum Januar 2024 schon uebernommen wird. So koennen wir schon frueher auswandern und Sie koennen auch direkt loslegen damit. Waere fuer beide eine WIN Situation!

Kurze Eckdaten vorab:

- +315.000,00€ Umsatz Jahr 2022 mit nur 2 Vollzeit Mitarbeitern (einer davon war ich) und 8 Minijobbern (120-450€/Basis - Hilfe bei groesseren Auftraegen). Mehr Mitarbeiter = Mehr Umsatz. Ich wollte gezielt nur "klein" bleiben. Wir vergeben wirklich woechentlich mehrere Auftraege an andere Unternehmer, weil wir das nicht mit unserem kleinen Team durchfuehren moechten/koennen. Trotzdem werden wir im Jahr 2023 450.000,00-500.000,00€ Umsatz erreichen, mit immer noch dem selben kleinen Team. Dank groesserer Kunden und besseren Arbeitsablaeufen. Gewinnspanne im sehr hohen 6stelligen Bereich!!!

- ~275.000,00€ Wert Maschinenpark (Nur junge Top Geraete bis 2-3 Jahren u.a. 2x Minibagger 1,2t und 2t von Bobcat, Haecksler Schliesing, Profi Kubota Grossmaeher etc...) incl. 2 Jahre jungem komplett ausgebautem Iveco Daily + verschiedene Anhaenger (Kipper,, Maschinentranspoter und weitere...)

- Fester Kundenstamm von Privat-, Gewerbe, H

Other

Also nach meiner Ansicht gibt es 3 Moeglichkeiten von Kaeuern:

1. Sie sind selber bereit hart in und an der Firma zu arbeiten. Da ist aber eine grosse Erfahrung in der Selbststaendigkeit und im Garten- und Landschaftsbau ein muss!
2. Sie leiten die Firma nur vom Buero aus. Dann brauchen Sie dringend einen Vorarbeiter der sich gleichzeitig im Buero und im Garten- und Landschaftsbau auskennt. Denn ein wichtiger Bestandteil von neuen und laufenden Auftraegen ist: Besichtigungstermine vereinbaren und Angebote schreiben. Auftraege planen und immer in Kontakt mit Kunden und Mitarbeiter zu stehen.
3. Investor. Sie kaufen die Firma und verkaufen Sie Gewinnbringend weiter.

Die vorhandenen Mitarbeiter sind bei uns perfekt eingearbeitet. Die Baustellen werden von Ihnen sehr sauber,

fachmaennisch und zuverlaessig abgearbeitet. Trotzdem kann keiner von Ihnen die Chefposition im Buero etc. ersetzen. Das war immer mein Job. Das Potenzial der Firma ist se