

Profile number

108063

expandierendes (+60% p.a.) Handelsunternehmen (Sportartikel) Anteile oder Komplett-VK

Located in

Germany

General information

Sector

Retail non-food

Type of company

Sporting goods store

Legal entity:

UG

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Asking price

€ 500.000 - € 2.500.000

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

Handel mit Sportartikeln, ausschliesslich Amazon FbA

Umsatz 2022 280T€ / 2023 800T€ / 2024 1.300T€ / 2025 (Plan) 1.800T€-2.200T€

Warenbestand: 2022: 22T€ / 2023: 69T€ / 2024: bisher 110T€ / 2025(Plan): 165T€-200T€

Ein-Mann-Unternehmen / UG

Lohn-Zahlungen brutto: 2023: 57T€ / 2024: 94T€ / 2025(Plan): 130T€-160T€ (0,6% des Umsatzes der letzten 12 Monate monatlich = 7,2% des Vorjahresumsatzes p.a.)

keine Kredite, regelmaessige monatliche Festkosten 2000€ (Miete, Telephon...)

Unique selling points

unter den Top 3 Verkaefern im Amazon-Ranking

Marktpotential 10Mio

GF kann im Unternehmen taetig bleiben oder dieses verlassen (nach Wunsch)

Other

Derzeit bremst das Wachstum (die Verdreifachung des Jahresumsatzes waere moeglich) die Tatsache, dass der Warenbestand sich monatlich um 10% erhoehen muesste, dafuer jedoch "nur" ca. 4,5% monatlich (d.h. 70% p.a. $(1,045^{12})$) zur Verfuegung stehen. Lediglich unter Verzicht (oder Reduktion) auf Ausschuetungen wie Lohnzahlungen (derzeit 7,2% des Umsatzes) waeren die benoetigten 10% erreichbar. Mit 4,5% monatlichem Wachstum lassen sich "nur" +70% Umsatzwachstum p.a. realisieren.

Daher waeren Firmenbeteiligungen gegen UG-Anteile, Fremdfinanzierungen oder die Komplett-Uebernahme denkbar. Wuenschenswert waeren auch Erfahrungen im Bereich der Internationalisierung...