

Profilnummer

108627

Unternehmensberatung gliedert Fintech aus

Standort

Deutschland

Allgemeine Information

Branche

Dienstleistung

Art des Unternehmens

Unternehmensberater

Rechtsperson:

Einzelkaufmann

Art der Transaktion

Anteile

Lebensphase Unternehmen

Jung Unternehmen

Mitarbeiter in FTE

< 5

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

Vertraulich

Preisvorstellung

V.H.B.

Ergebnis vor Steuern

€ 0 - € 100.000

Firmengeschichte / Hintergrund

Wir sind seit vielen Jahren auf dem Markt und aufgrund der Nachfrage in unserem jungen B2B-Fintech mit Fokus auf Unternehmenskapitalisierung gliedern wir diesen Teilbereich als Spin Off aus.

Beratung von Startups, KMU, Projektierer, Makler, Investoren, Family Offices mit USPs, welche auf Nachfrage naeher erklart werden. Fokus liegt auf folgende Branchen: Erneuerbare Energien inkl. Antriebs- und

Speicheralternativen, MedTech, HighTech, Umweltprojekten u. v. m., sowie alle Themen rund um IT-KI, am Rande auch Immobilien, Agrarwirtschaft etc.

Alleinstellungsmerkmale

Der in den letzten Jahren aufgebaute Fintech-Bereich (Early Stage) verfügt über umfassende KI-Software und Datenbanken von Investoren als auch von Entwicklern. Durch USPs erreichen wir ein grosses Volumen an Aufträgen ohne Kostenaufwendungen. Anhand der Software werden diese beiden genannten Bereiche der Auftraggeber in Echtzeit von uns und unseren Partnern zusammengeführt und bis zur Abwicklung betreut. Internationales Beraternetzwerk als freie Partner ergänzen das Beratungsportfolio. Diese kooperieren projektbezogen mit uns oder nehmen Lizenz zur Software (SaaS).

Andere

Erfahrung in der Unternehmensberatung, Firmenfinanzierung auch ausserhalb von Banken, Firmenbewertung. Es sollte bereits ein Zeitplan bestehen, wie und in welchen Zeiträumen ein Einstieg erfolgen soll. Auch ein Minimum an Bonität muss vorhanden sein. "Probezeiten" mit anschliessender Bezahlung werden ausgeschlossen. Idealerweise nutzen diesen Bereich bestehende Unternehmensberater, Unternehmensfinanzierer, Finanzmakler, Institutionelle Investoren, IT-Berater u. ä. Marktteilnehmer mit Weitblick. Interessent sollte im Erstschreiben bereits notwendige Voraussetzungen und Bedingungen formulieren können. Dauerausforscher, Prospektsammler und planlose Anfrager werden nicht bedient. Bevorzugt werden zuverlässige Profis mit Erfahrung im Bereich Startups und konkreten Vorstellungen. Diskretion ist äusserstes Gebot - für alle Beteiligten.