

Profilnummer

108792

Investitionsmoeglichkeit: Digitales Business mit 70 profitablen Websites

Standort

Deutschland

Persönliche Daten

Branche

IT-Branche

Art des Unternehmens

Website

Rechtsperson:

Einzelunternehmen

Art der Transaktion

Anteile

Lebensphase Unternehmen

Jung Unternehmen

Mitarbeiter in FTE

< 5

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 250.000 - € 500.000

Preisvorstellung

€ 500.000 - € 1.000.000

Ergebnis vor Steuern

€ 250.000 - € 500.000

Firmengeschichte / Hintergrund

Digitales Geschäftsmodell: 70 spezialisierte Webseiten mit Einnahmen aus Gastartikeln Advertorials. Vollständig operativ, fester Kundenstamm, automatisierte Prozesse, kleine laufende Kosten.

Eckdaten:

- Monatlicher Umsatz: 49.600 EUR

- Monatliche Kosten: 3.000 EUR
- Monatlicher Gewinn: 46.600 EUR
- Verkaufspreis: 587.369 EUR
- Standort: Dubai

Hauptvorteile:

- Profitables Geschäftsmodell mit automatisierten Prozessen
- Sofortiger Cashflow und Flexibilität durch diversifiziertes Portfolio

Marktpotenzial:

- SEO-Wachstum, steigende Investitionen in Backlinks
- 70 Webseiten in verschiedenen Nischen, reduzierte Risiken
- Stetige Nachfrage nach Linkbuilding

Geschäftsmodell:

- Einnahmequellen: Gastartikel- und Backlink-Verkäufe, SEO-Agenturen
- Vertriebskanäle: 70% über Agenturen, 30% durch Eigenvertrieb

Portfolio-Highlights:

- 70 optimierte Webseiten mit etablierter Domain-Reputation
- Langfristige Einnahmen durch wiederkehrende Kunden

Finanzkennzahlen:

Alleinstellungsmerkmale

- Diversifiziertes Portfolio: 70 spezialisierte Webseiten, die verschiedene Nischen abdecken, bieten Stabilität und minimieren Risiken durch Markt- oder Branchenschwankungen.
- Automatisierte Prozesse: Das Geschäftsmodell ist weitgehend automatisiert, was den Betrieb effizient und skalierbar macht und gleichzeitig den Arbeitsaufwand reduziert.
- Etabliertes Netzwerk: Ein fester Kundenstamm und bestehende Kooperationen mit SEO-Agenturen garantieren einen kontinuierlichen Cashflow und stabile Einnahmen.
- SEO-Optimierung und hohe Domain-Reputation: Jede der 70 Webseiten ist SEO-optimiert und verfügt über eine etablierte Domain-Reputation, was die langfristige Sichtbarkeit und Einnahmen sichert.
- Wachstums- und Skalierungspotenzial: Potenzial zur Erweiterung des Geschäfts durch die Erschließung internationaler Märkte oder das Hinzufügen neuer Dienstleistungen, wie z. B. zusätzliche Marketing

Andere

Dieses Geschäftsmodell richtet sich an einen Käufer, der auf der Suche nach einem flexiblen, lukrativen und ortsunabhängigen Business ist. Der jetzige Inhaber ist nach Dubai ausgewandert und möchte das Unternehmen verkaufen, da er sich zur Ruhe setzen möchte. Das Geschäftsmodell ist vollständig digital und ermöglicht es dem Käufer, von überall auf der Welt zu arbeiten – ganz gleich, ob er in Dubai, auf Reisen oder an einem anderen Ort tätig ist.

Der Käufer muss keine speziellen Vorkenntnisse mitbringen. Das Unternehmen bietet eine umfassende Einarbeitung und Schulung, sodass der neue Besitzer ohne Vorerfahrung schnell in das Geschäftsmodell einsteigen kann. Alle Prozesse sind dokumentiert und weitgehend automatisiert, was den Einstieg und den Betrieb des Unternehmens erheblich vereinfacht.

Ideal für jemanden, der nach einem skalierbaren, profitablen Geschäft sucht, das einen stabilen Cashflow generiert und gleichzeitig mit minimalem Aufwand geführt