

## Profilnummer

109130

Dieses Profil ist verkauft oder nicht mehr aktiv. Bitte überprüfen Sie unsere aktuellen Angebote hier

## Geschenke Online Shop zu verkaufen | Hohe Margen | Perfekt für Beginner

### Standort

Deutschland

### Auch interessant für diese Region (en)

- Österreich
- Belgie
- Bosnien und Herzegowina
- Bulgarien
- Kroatien
- Tschechien
- Dänemark
- Estland
- Europe
- Finnland
- Frankreich
- Griechenland
- Ungarn
- Island
- Irland
- Italien
- Lettland
- Litauen
- Luxemburg
- Norwegen
- Außerhalb Europa
- Polen
- Portugal
- Rumänien
- Serbien
- Slowakei
- Slowenien
- Spanien
- Schweden
- Schweiz
- Die Niederlande
- Türkei
- Vereinigtes Königreich

## Allgemeine Information

### Branche

Einzelhandel Non-Food

### Art des Unternehmens

Webshop

### Rechtsperson:

Einzel Person

### Art der Transaktion

Anteile

### Lebensphase Unternehmen

Etabliert ab 5 Jahre

### Mitarbeiter in FTE

< 5

### Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

## Finanzinformation

### Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 100.000 - € 250.000

### Preisvorstellung

€ 0 - € 100.000

### Ergebnis vor Steuern

€ 0 - € 100.000

## Firmengeschichte / Hintergrund

Zum Verkauf steht mein Unternehmen, welches in einer der beliebtesten Nischen ueberhaupt aktiv ist - GESCHENKE. Wir schenken gerne und werden gerne beschenkt. Umso besser damit sein Geld zu verdienen. Der Markt ist rasch am wachsen und Geschenkgelegenheiten gibt es genug.

### TOP MERKMALE

- HOHE GEWINNE: Viele Produkte haben eine hohe Marge von x5. Bedeutet 5€ Einkauf und 25€ Verkaufspreis. Das bietet viel Spielraum in der Werbung. Bei manchen Produkten sogar x8. Mein Business ist somit auch fuer Einsteiger eine perfekte Gelegenheit, da in der Werbung nicht auf jeden Cent geachtet werden muss.

- EINFACHE SKALIERUNG: Meine Produkte lassen sich verhaeltnismaessig einfach verkaufen, da sich Geschenke aufgrund der dahinter steckenden Emotionen Gefuehle deutlich einfacher verkaufen lassen.

- LIEFERANT: Ich arbeite mit zuverlaessigen Lieferanten zusammen, welche eine gigantische Auswahl an

Produkten zur Verfügung stellen können. Sofern weitere Produkte / Kategorien geplant sind, ist dies mit meinen Lieferanten einfach möglich.

- KUNDEN: Wir hatten im Jahr 2024 wiederkehrende Kunden von 4,71% und das ohne aktives E-Mail Marketing. Mit E-Mail Marketing könnte die Quote erfahrungsgemäß auf über 10 - 15% gesteigert werden. Dadurch bleibt viel Gewinn hängen, da keine Werbekosten für den Mehrumsatz benötigt werden und nur die Produktkosten vom Umsatz abgezogen werden müssen.
- RETOUREN: So gut wie keine Retouren (0,9%), da die meisten Produkte individualisiert sind.
- GÜNSTIG: Günstiger Abgabepreis meines Online Business

## Alleinstellungsmerkmale

### ZAHLEN

- WICHTIG: Im Sommer 2024 war der Shop 4 Monate inaktiv. Meine anderen Geschäfte nehmen bereits so viel Zeit ein, sodass mir heute nichts anderes übrig bleibt als zu verkaufen. Es ist ein Projekt in das viel Liebe und Zeit von mir reingeflossen ist. Ich trenne mich schwer und möchte es in gute Hände abgeben. Wären die 4 Monate Inaktivität nicht gewesen, wäre der Umsatz / Gewinn ähnlich zu 2023.
- Umsatz 2023 = 217.680,58€
- Gewinn 2023 = 30.468,32€
- Umsatz 2024 = 172.195,73€ (4 Monate inaktiv)
- Gewinn 2024 = 12.800,13€ (4 Monate inaktiv)
- Umsatz 2025 = 250.000,00€ (mindestens - siehe INFO)
- Gewinn 2025 = 40.000,00€ (mindestens - siehe INFO)

[INFO zu 2025] Das Jahr läuft sehr gut an. Wir haben bereits jetzt fast den gleichen Gewinn, wie im gesamten letzten Jahr 2024. Die realistische Prognose beträgt 40.000€ Gewinn

## Andere

### POTENZIALE

- ZEIT: Da ich das Geschäft nebenbei betreibe mit aktuell ca. 5 Stunden pro Woche, liegt enormes Potenzial darin, es Vollzeit zu betreiben. Realistische Verdopplung des Gewinns möglich im ersten Jahr.
- AUSBAU: Das Business läuft zwar sehr profitabel bereits mit dem bestehenden Fundament jedoch sollten

fuer den neuen Eigentuemern Themen wie z.B. E-Mail Marketing, Sortimentserweiterung, mehr Zeit fuer Social Media usw. ganz vorne stehen. Besonders E-Mail MARKETING Umsatz ist sehr profitable und einfach zu verwalten.

- VIELES MEHR: Weitere Infos gerne in einem Gesprach.

## INTERESSE?

Interessiert? Fuer weitere Details oder eine unverbindliche Einsicht in die Geschaeftszahlen gerne melden. Eine saubere Einarbeitung Uebergabe ist selbstverstaendlich gewaehrleistet, da ich moechte, dass das Business gut weiterlaeuft. Ich teile mein ge