

## Profile number

109930

## Etabliertes Yoga, Pilates & TRX-Studio mit großem Potenzial – Zürich / Limmattal

### Located in

Switzerland

## General information

### Sector

Leisure

### Type of company

Fitness centre, sauna

### Legal entity:

Limited Company

### Type of transaction

To be determined

### Life phase enterprise

Full-grown

### Employees in FTE

10 - 25

### Type of buyer:

MBI candidate

## Financial information

### Turnover last financial year

€ 250.000 - € 500.000

### Asking price

€ 250.000 - € 500.000

### Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

## Company history/background

Das Yoga Corner wurde vor über 12 Jahren von mir mit viel Herzblut aufgebaut und stetig weiterentwickelt. In dieser Zeit hat sich das Studio zu einer festen Grösse in der Region entwickelt – mit einem treuen Kundenstamm, einem engagierten Team aus erfahrenen Lehrer:innen und einem liebevoll gestalteten Raumkonzept. Das Studio kann komplett übernommen werden: inklusive Inventar, Ausstattung, Innenausbau, Kundenkartei sowie laufendem Kursbetrieb. Alle Strukturen und Prozesse sind eingespielt, sodass ein reibungsloser Übergang problemlos möglich ist.

Das Studio bietet ein vielseitiges Kursprogramm in den Bereichen Yoga, Pilates und TRX mit aktuell 36 Klassen pro Woche. Das Team besteht aus 16 qualifizierten Mitarbeiter:innen im Stundenlohn, die verschiedene Stile und Schwerpunkte abdecken und somit ein abwechslungsreiches Angebot garantieren.

Zusätzlich verfügt das Studio über einen Behandlungsraum für Therapien, der untervermietet ist und eine zusätzliche, stabile Einnahmequelle darstellt. Der laufende Betrieb ist gut organisiert und kann ohne Unterbruch weitergeführt werden.

## Unique selling points

Das Yoga Corner profitiert von seiner attraktiven Lage im aufstrebenden Rietpark-Quartier in Schlieren, einem Gebiet mit stetigem Bevölkerungs- und Firmenzuwachs. Dadurch besteht grosses Wachstumspotenzial – sowohl durch die wachsende Nachfrage nach Yoga-, Pilates- und Gesundheitsangeboten als auch durch zusätzliche Nutzungsmöglichkeiten der bestehenden Infrastruktur.

Die Räumlichkeiten sind bei weitem noch nicht zu 100 % ausgelastet, was interessierten Käufer:innen die Möglichkeit bietet, das Angebot zu erweitern – etwa durch mehr Klassen, Workshops, Firmenfitness oder therapeutische Dienstleistungen.

## Other

Ich bin bereit, den Übergang aktiv zu begleiten und gegen Entlohnung bis zu sechs Monate im Studio weiterzuarbeiten, um eine reibungslose Übergabe sicherzustellen und bestehende Strukturen, Kundenbeziehungen und Abläufe sorgfältig zu übergeben.

Der ideale Käufer oder die ideale Käuferin bringt Interesse und Leidenschaft für die Gesundheits-, Bewegungs- oder Wellnessbranche mit sowie ein gewisses Zahlenflair und betriebswirtschaftliches Verständnis, um den erfolgreichen Betrieb langfristig weiterzuführen und auszubauen.