

## Profile number

110130

## Großhandel mit Industriebeleuchtung inklusive Beratung, Projektplanung und schlüsselfertiger Lösungen

### Located in

North Rhine-Westphalia

### General information

#### Sector

Service industry

#### Type of company

Business services

#### Legal entity:

Limited Company

#### Type of transaction

To be determined

#### Life phase enterprise

Full-grown

#### Employees in FTE

< 5

#### Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

### Financial information

#### Turnover last financial year

€ 500.000 - € 1.000.000

#### Asking price

€ 100.000 - € 250.000

#### Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

### Company history/background

- Gründung: Februar 2012
- Alleiniger Gesellschafter und Geschäftsführer
- Beschäftigte: 2 (Vater und Sohn) + über ein Dutzend bewährte Kooperationspartner

- Jahresumsatz: 700.000 - 800.000 €
- Gewinne:
- 2022: 22.000 €
- 2023: 33.000 €
- 2024: 31.000 €

## Geschäftsfeld

- ermittelt für Industrieunternehmen aus dem breiten Beleuchtungsmarkt (mit hunderten von Leuchtenherstellern und tausenden von Produkten) die optimale Beleuchtungslösung für den jeweiligen Einsatzbereich (von der Gießerei bis zum „Rein-Raum“ oder Büro) und
- bietet in Kooperation mit bewährten Partnern (Unterauftragnehmern) jeweils eine schlüsselfertige Lösung
- und dies bundesweit.

## Gründe für den geplanten Verkauf

- Der alleinige Gesellschafter der GmbH (76 Jahre) ist zwar selber noch fit, aber seine Frau (Pflegestufe 2) braucht zunehmend seine Unterstützung.
- Alleinstellungsmerkmal: Hersteller-unabhängigen Vergleich für Industriebeleuchtung an Hand eigener Datenbank – mit Bestpreisgarantie
- Leuchten-Hersteller / -Importeure wollen naturgemäß nur ihre eigenen Produkte verkaufen
- Elektroinstallationsbetriebe verlassen sich in der Regel auf den Großhandel und dessen Preispolitik
- NRW-Innovationspreis für eine Beleuchtungslösung von unserem Unternehmen
- Renommierete Referenzen
- Kooperationsvertrag mit großem Verwalter von Industrie-Immobilien
- Kundendaten (ca. 500 mittlere bis große Industriekunden / -interessenten)
- Ausgereiftes und bewährtes Gesamtkonzept für Industriebeleuchtung (Hallen, Außenbeleuchtung, Büros) – mit einer Vielzahl bewährter Kooperationspartner
- Google Marketing für neue Leads

## Unique selling points

Aktuell sind wohl noch mehr als 60% der Beleuchtung in Unternehmen auf LED umzurüsten.

## Other

- In Betracht kommen beispielsweise bereits in der Industrie tätige Unternehmen, die mit einem Kauf von Synergieeffekte erzielen wollen, indem sie
- ihren Kunden zusätzlich die Leistungen anbieten und
- unseren Kunden zusätzlich ihre originären Leistungen.
- Aber auch für andere Unternehmen, die im Industriebereich über eine renommierte GmbH schnell einen „Fuß in die Tür“ bekommen wollen, dürfte sich ein Investition lohnen.