

Profilnummer

110772

Etablierter Generalimporteur für Luxusyachten mit starkem Händlernetzwerk (6–12 Mio. € Umsatz)

Standort

Deutschland

Persönliche Daten

Branche

Freizeit

Art des Unternehmens

Andere

Rechtsperson:

Einzelunternehmen

Art der Transaktion

Assets / liabilities

Lebensphase Unternehmen

Etabliert ab 5 Jahre

Mitarbeiter in FTE

< 5

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

Vertraulich

Preisvorstellung

€ 10.000.000 - € 25.000.000

Ergebnis vor Steuern

Vertraulich

Firmengeschichte / Hintergrund

Das etablierte und renommierte Vertriebsunternehmen blickt auf eine über 15-jährige, erfolgreiche Marktpräsenz im Premiumsegment zurück. Seit der Gründung hat sich der Betrieb als exklusiver Generalimporteur für eine international angesehene Werft erstklassiger Luxusyachten positioniert und zeichnet sich durch Beständigkeit, hohe Kundenzufriedenheit sowie tiefgreifende

Branchenexpertise aus.

Die Geschäftstätigkeit konzentriert sich auf den Vertrieb hochwertiger Luxusyachten im deutschsprachigen Raum (DACH-Region) mit klarem Fokus auf den deutschen Markt. Ergänzt wird dieses Kernsegment durch ein kontinuierlich wachsendes Auslandsgeschäft im europäischen Raum. Die Vertriebsaktivitäten werden durch ein starkes, exklusives Händlernetzwerk gestützt, welches eine flächendeckende Marktpräsenz und eine hocheffiziente Zielgruppenansprache sichert.

Alleinstellungsmerkmale

- **Exklusiver Marktzugang:** Langjährige, gesicherte Exklusivrechte als Generalimporteur einer renommierten Premium-Werft.
- **Skalierbares Netzwerk:** Ein eingespieltes, belastbares Händlernetzwerk in Deutschland sorgt für stabile Absätze und hohe Marktabdeckung.
- **Hervorragende Reputation:** Über 15 Jahre gewachsene Kundenbeziehungen in der finanzstarken High-Net-Worth-Individual (HNWI)-Zielgruppe.
- **Wirtschaftliche Stärke:** Konstante und krisenresistente Performance mit einem stabilen Jahresumsatz zwischen ca. 6 und 12 Millionen Euro.

Andere

Dieses Angebot richtet sich an strategische Käufer, die ihr Portfolio im Luxussegment ausbauen möchten, sowie an Vertriebsexperten oder Investoren, die ein profitables Unternehmen mit gesicherter Marktposition und etablierter Vertriebsinfrastruktur suchen. Die Rendite befindet sich in einem hervorragenden Bereich, weshalb sich das Unternehmen auch ideal als renditestarke Kapitalanlage eignet.

Die Transaktion erfolgt im Rahmen einer Nachfolgeregelung direkt vom Inhaber. Um die absolute Diskretion für Kunden und Lieferanten zu wahren, werden nähere Details und ein detailliertes Exposé erst nach Vorlage eines entsprechenden Kapitalnachweises (Proof of Funds) und Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung (NDA) zur Verfügung gestellt.

Hinweis für Vermittler: Qualifizierte Makler mit konkreten Suchaufträgen passender Mandanten sind gern eingeladen, Kontakt aufzunehmen.