

## Profilnummer

110793

## Umsatzstarker Gastronomie-Komplex (Restaurant, Biergarten, Mensa) im Share Deal zu verkaufen

### Standort

Baden-Württemberg

### Persönliche Daten

#### Branche

Einzelhandel Food

#### Art des Unternehmens

Lebensmittelgeschäft / Lebensmittelmarkt

#### Rechtsperson:

Personengesellschaft

#### Art der Transaktion

Anteile

#### Lebensphase Unternehmen

Etabliert ab 5 Jahre

#### Mitarbeiter in FTE

25 - 50

#### Art des Käufers:

MBI-Kandidat

### Finanzinformation

#### Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 2.500.000 - € 5.000.000

#### Preisvorstellung

€ 500.000 - € 2.500.000

#### Ergebnis vor Steuern

€ 250.000 - € 500.000

### Firmengeschichte / Hintergrund

Es handelt sich um einen seit vielen Jahren erfolgreich am Markt etablierten und wirtschaftlich sehr gut laufenden Gastronomiebetrieb (Lebensphase: etabliert ab 5 Jahre). Das Unternehmen zeichnet sich durch eine krisensichere Marktpositionierung und eine treue Stammkundschaft aus. Der Verkauf erfolgt ausschließlich aufgrund eines privaten, geografischen Wegzugs des Eigentümers, wodurch eine geordnete und transparente Übergabe des operativ voll funktionsfähigen Betriebes gewährleistet ist.

Das Objekt besticht durch sein einzigartiges, kombiniertes Gastronomiekonzept, das verschiedene Zielgruppen und Tageszeiten optimal abdeckt:

- **Klassisches Restaurant:** Gehobenes oder gutbürgerliches Kernkonzept für das Mittags- und Abendgeschäft.
- **Frequenzstarker Imbiss:** Schnelles, profitables Mitnahme- und Tagesgeschäft.
- **Attraktiver Biergarten:** Ein starker Umsatztreiber in den Frühlings- und Sommermonaten mit hoher Sitzplatzkapazität.
- **Stabiler Mensabetrieb:** Planbare, vertraglich oder institutionell abgesicherte Grundauslastung, die für kontinuierliche und wetterunabhängige Cashflows sorgt.

## Alleinstellungsmerkmale

- **Multi-Säulen-Umsatzmodell:** Die Kombination aus Restaurant, Imbiss, Außen- und Großgastronomie (Mensa) minimiert saisonale Risiken und maximiert die Marktabdeckung.
- **Hervorragende Ertragskraft:** Bei einem Jahresumsatz von 2,5 Mio. € bis 5,0 Mio. € wird ein starkes Vorsteuerergebnis (EBT) von 250.000 € bis 500.000 € erzielt.
- **Eingespieltes Team:** Eine gewachsene Personalstruktur mit 25 bis 50 qualifizierten Mitarbeitern (FTE) sichert den reibungslosen Weiterbetrieb ohne Unterbrechung.
- **Skalierbarkeit & Infrastruktur:** Die voll ausgestattete Großküche und die logistischen Kapazitäten erlauben die sofortige Fortführung sowie den Ausbau weiterer Catering- oder Event-Aktivitäten.

## Andere

Die Transaktion ist als vollständige Übernahme der Betriebsgesellschaft strukturiert (Verkauf von 100 % der GmbH-Anteile / Share Deal). Das Angebot eignet sich ideal für **MBI-Kandidaten (Management-Buy-In)** mit Branchenerfahrung, die ein bezugsfertiges, hochprofitables Unternehmen übernehmen möchten, sowie für strategische Investoren und Gastronomiegruppen, die regional expandieren wollen.

Um die Diskretion gegenüber Mitarbeitern, Gästen und Lieferanten zu wahren, werden detaillierte Kennzahlen, Standortinformationen und ein ausführliches Exposé erst nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung (NDA) und der Erbringung eines entsprechenden Bonitätsnachweises zur Verfügung gestellt.