Profile number
66834

Kleiner Maschinenbauer zu verkaufen, verlagerbar

Located in
Germany

General information

Sector
Engineering

Type of company
Other

Legal entity:
Limited company

Type of transaction
Shares

Life phase enterprise
Full-grown

Employees in FTE
< 5

Type of buyer:
- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year
€ 250.000 - € 500.000

Asking price
€ 100.000 - € 250.000

Earnings before taxes
€ 100.000 - € 250.000

Other

Zum Verkauf steht: Herstellung & Produktion von Etikettiermaschinen.

Inhaberbezogene Unternehmen, verlagerbar

D a s U n t e r n e h m e n :

Der Verkäufer ist zwischenzeitlich hoch betagt und gibt den Verkauf (ausschließlich) altershalber auf.

Vor längerer Zeit stand der Verkäufer in leitender Position eines angesehenen und renommierten

Etikettenherstellers, bevor er sich selbständig machte.

Branche: Etikettiertechnik, Etikettiermaschinen

derzeitiger Standort NRW: ist unwesentlich, das Unternehmen kann verlagert werden.

Gesamtumsatz 2015 ca. 0,5 Mio.€

Mitarbeiteranzahl: keine. Nur der GF ist selbst aktiv.

Headlines:

Hergestellt werden diverse Etikettiermaschinen & Barcode die regelmäßig nach den Anforderungen des Auftraggebers hergestellt werden.

Die Technik kann von einem (qualifizierten) Techniker erlernt werden. Der Verkäufer ist daran interessiert, dass sein Lebenswerk fortgeführt wird und er wird dafür Sorge tragen, dass der Verkäufer entsprechend eingearbeitet wird. Bei Bedarf stünde der Verkäufer für eine Übergangsphase noch zur Verfügung.

In Anbetracht des hohen Alters des Verkäufers sollte der Kaufinteressent einige Monate „vor Ort“ verbringen und wird dort dann in die Technik eingewiesen. Der Kaufinteressent bekommt selbstverständlich auch die Baupläne, Bauzeichnungen usw.

Umsätze & Erträge::

Der Umsatz liegt beständig bei rd. 0,5 Mio.€. Mehr wollte und konnte der Verkäufer in Anbetracht des hohen Alters als Ein-Man Gesellschaft nicht erzielen.

Das Einkommen lag beständig bei ü b e r 100 T€. Bei etwas Engagement und Einstellung einer weiteren Arbeitskraft könnte das Arbeitsvolumen nach Verkäuferangaben auf rd. 600 T€ bis 700 T€ erhöht werden.

Die kleine Gesellschaft dürfte regelmäßig einen Ertrag von ü b e r 100 T€ erzielen.

Kunden & Auftraggeber: :

Die Aufträge sind individuelle Einzelaufträge. Es handelt sich um Einzelfertigungen, wobei sich die Serien wiederholen.

Die Auftraggeber kommen aus diversen Branchen und Positionen. Von daher besteht keine Abhängigkeiten zu einzelnen Branchen.

Baupläne, Prospekte, Werbematerial, Video: :

Der Verkäufer verfügt über umfangreiche Plane, Werbematerial und auch Videoaufnahmen, die dem Käufer ausnahmslos zur Verfügung gestellt werden. In die Bau- u. Konstruktionspläne wird der Käufer über einige Wochen vor Ort eingebarbeitet.

Firmenwert & -substanz: :

Für einen Kaufinteressenten ist der Wert des Firmenvermögens leicht abschätzbar. Es ist insbesondere das Warenlager & die Warenvorräte, Bau- und Konstruktionspläne, Werbematerial, Kundenstamm, wobei der wesentliche Wert bereits durch das Warenlager abgedeckt ist.

Der Wert der Firmensubstanz liegt nach Einschätzung bei über rd. 180 T€ (bitte ohne Verbindlichkeit).

Anforderungen an den Käufer: :

Nach unserer Einschätzung lässt sich die Technik für einen geübten Techniker leicht erlernen. Es wäre etwas Zeitaufwand vor Ort notwendig, um eine ordentliche Übergabe zu ermöglichen.

Die Aufträge sind individuelle Einzelaufträge, wobei sich die Baugruppen selbstverständlich wiederholen.

Der Käufer sollte über ein qualifiziertes technisches Fachwissen verfügen. Etwas Erfahrung im Maschinenbau, in der Montage oder in der Etikettiertechnik wäre vorteilhaft, nicht jedoch dringend notwendig.

Der Gegenwert der Firmensubstanz liegt im Warenvermögen und in nicht banküblichen Unterlagen. Daher sollte der Käufer über ein ausreichendes Eigenkapital oder bankübliche Sicherheite – je nach Finanzierungsmodell - von mindestens 50 T€ verfügen.

möglicher zukünftiger Betriebsstandort:

Das Unternehmen kann von jedem Betriebsstandort geführt werden. Der neue Standort sollte eine gute Verkehrsanbindung haben. Die notwendige Produktions- u. Lagerfläche liegt bei rd. 300 qm.

Die Auftraggeber kommen aus diversen Branchen und Positionen.

V e r k a u f s p r e i s v o r s t e l l u n g e n des Verkäufers:

Die Verkaufspreisvorstellungen liegen im Rahmen eines Assets Deals (dh. Kauf des genannten Firmenvermögens und des Kundenstamms – ohne jede Verbindlichkeit und ohne jede Regresse liegt bei rd. 180 T€ (VHB).

Dieser Kaufpreis wäre am Übergabetag zu entrichten. Im Gegenzug wird ihm das genannte Firmenvermögen ausgehändigt.

Es bietet sich eine einmalige Chance für qualifizierten Techniker zum Schritt in die Selbständigkeit, da der Käufer sofort entsprechende Aufträge übernehmen kann.

Kennwort: Etikettiermaschinen

.