Profile number
66861

high tech Unternehmen Mikroelektronik

Located in
Europe

General information

Sector
Engineering

Type of company
Electric and electronics

Legal entity:
Gesellschaft mit beschränkter Haftung GmbH

Type of transaction
Assets / liabilities

Life phase enterprise
Full-grown

Employees in FTE
10 - 25

Type of buyer:
- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year
Confidential

Asking price
€ 2.500.000 - € 5.000.000

Earnings before taxes
€ 250.000 - € 500.000

Other

Firmenverkauf: Firmenperle high-tech Unternehmen mit Alleinstellungsmerkmalen

Z i e l :

Für ein Hightech-Unternehmen suchen wir einen Strategen oder Finanzinvestor, der einerseits eine Mehrheit des Betriebes übernimmt und zum anderen idealerweise Branchenerfahrung einbringt. Es handelt sich um ein high tech-Unternehmen.

Die innovativen und zukunftsträchtigen Produkte haben A l l e i n s t e l l u n g s m e r k m a l e .

Betriebsstandort/Region: D-A-C.

Das high-tech Unternehmen:

Das Unternehmen hat bis vor zwei Jahren Verluste erwirtschaftet. Die Verlust resultieren im wesentlichen aus den Entwicklungskosten! Dabei war das rein operative Geschäft positiv, Ebitda über 10 %. Aktuell wird ein positives Betriebsergebnis ausgewiesen.

Produkte:

Die Produkte mit Alleinstellungsmerkmalen sind vielseitig einsetzbar!

Die innovativen und zukunftsträchtigen Produkte in den Technologiefeldern Optoelektronik, Microsystemtechnik, MEMS-Sensorik und Hybridtechnik (Hoch integrierte flexible Multilayerschaltungen, Dünnfilmschaltungen, Supraleitende flexible Kryo-Kabel, Packaging von Substraten, Sensoren und MEMS, usw.), die vorwiegend im Reinraum produziert werden, bieten einige Alleinstellungsmerkmale mit attraktiven Einsatzmöglichkeiten in vielerlei Branchen wie

- Luft- und Raumfahrt

- Wehrtechnik,Verteidigung

- Telekommunikation

- Automation

- Steuerungstechnik und

- Medizin, die wenig preissensitiv sind.

Maschinenpark:

Der gesamte Maschinenpark ist in einem guten Zustand und trägt zu einem erheblichen Substanzwert bei.

Im Bereich der Reinraumtechnik besteht ein Investitionsstau, der allerdings veträglich und kalkulierbar ist. Der Investitionsbedarf dürfte sich bei grob geschätzt 500 T€ bewegn.

Märkte & Produkte:

Das Unternehmen ist in diversen Märkten tätig; Medizintechnik, Luft- u. Raumfahrt, Elektro- u. Sensortechnik.

Es ergeben sich viele Einsatzmöglichkeiten. Der Anteil im interessanten Bereich der Medizintechnik ist im Aufbau und liegt bei ca. 20 %.

Potenzielle Käufer:

Potenzielle Käufer sind strategische Käufer oder Finanzinvestoren, die schwerpunktmässig in Zukunftstechnologien investieren. Vorteilhaft wären solche Gruppen oder Gesellschaften, die bereits mit ähnlich gelagerten Technologieunternehmen Erfahrung haben.

Altlasten & Verbindlichkeiten:

Das Unternehmen wird lastenfrei übergeben. Eine Mehrheits- oder Minderheitsbeteiligung wäre verhandelbar. Die Altlasten sind soweit erledigt!

Kaufpreis/Finanzen, Kaufpreis:

Der Kapitalbedarf beträgt etwa 6 - 8 Mio. €, um die Rentabilität in angemessener Zeit wieder herzustellen (Investition in neuen Reinraum). Ein Investor erwirbt eine Mehrheitsbeteiligung, die in Ihrer Grössenordnung besprochen wird und gibt ein Darlehen für den operativen Bereich. Die jetzigen Aktionäre, die operativ tätig sind, möchten nach der Transaktion weiterhin im Unternehmen aktiv sein.

Anforderung an die Q u a l i f i k a t i o n des Käufers:

Für eine Betriebsübernahme benötigt der Käufer:

Managementkraft und f u n d i e r t e Branchenkenntnisse

Kapitalkraft: Der Kaufinteressent sollte kapitalkräftig sein und sollte ggf. weiteres Kapital nachschießen können. Ein Eigenkapital von mindestens 1,5 Mio. € (oder banküblicher Sicherheiten) – je nach Finanzierungsmodell – sind erforderlich.

Wir bitten um Verständnis, dass wir ggf. einen Eigenkapitalnachweis verlangen müssen.

Risikobereitschaft: Die Risiken halten wir insgesamt für kalkulierbar (Bitte ohne Obligo). Der Kaufinteressent erhält umfangreiche Informationen um sich kundig zu machen.

Nach unser Einschätzung bitet sich dem Kaufinteressenten eine einmalige Chance.

. Für die Vermittlung des Unternehmens beanspruchen wir eine Vermittlungsprovsion.

Kennwort: Uschi Kap