

## Profile number

66865

## Folien- und Papierdruck NRW zu verkaufen

### Located in

North Rhine-Westphalia

### General information

#### Sector

Engineering

#### Type of company

Plastic and rubber conversion

#### Legal entity:

Limited Company

#### Type of transaction

Shares

#### Life phase enterprise

Full-grown

#### Employees in FTE

10 - 25

#### Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

### Financial information

#### Turnover last financial year

€ 1.000.000 - € 2.500.000

#### Asking price

€ 250.000 - € 500.000

#### Earnings before taxes

€ Loss - € making

### Other

Eine Unternehmensberatung hat im Auftrag mit einem Partner ein Unternehmen Foliendruck zu verkaufen:

Folien- & Papierdruck

Das Produktionsprogramm ist breit angelegt und umfasst:

Bodenfaltenbeutel & Plastikbeutel, Schlauchfolien, Papierbeutel

Bodenfalten- oder Flachbeutel aus Polypropylen (CPP) oder Polyethylen (LDPE) decken alle Ansprüche zur

Pasteurisierung oder als Tiefkühlverpackung ab. Zur deutlichen Verbesserung des Handlings wurden speziell für den Bereich der Prebake-Artikel Beutel mit einer Aufreisperforation entwickelt.

Die Beutel haben vielfältige Einsatzalternativen und sind z.B. mit Polsterschutz, Verschlußmittel usw. ausgestattet. Neben Plastikbeutel werden auch Papierbeutel hergestellt.

Tragetaschen, Versandrohre, Umschläge, Kartons, Schutzverpackung

Es werden diverse Produkte aus Papier und Folien hergestellt u.a. Tragetaschen aus LDPE- oder HDPE-Folie mit oder ohne Griffverstärkung sowie Papiertragetaschen. Der ideale und praktische Träger für die Werbung.

Umschläge, Schutzhüllen und Kartons aus Papier,

Faltschachteln.

Alle Produkte können mit entsprechendem Werbedruck verbunden werden.

Automatenfolie

Flachbeutel aus LDPE oder HDPE dienen als Frischeverpackung oder können als Tragebeutel maßgeschneidert die Produkte transportieren.

Flach- und Seitenfaltenbeutel

Seitenfaltenbeutel aus diversen Materialien sind die idealen Frische- und Transportverpackungen z.B. für frisch geschnittenes Brot, Tiefkühlprodukte, Lebensmittel.

Schutzhüllen

Die Schutzhüllen richten sich nach den Kundenanforderungen und werden als solche auch für Kunden aus der Möbelbranche und für EDV-Geräte eingesetzt.

Kunststoffbehälter, Eimer & Plastikflaschen

Die Kunststoffbehälter werden nach den Kundenwünschen hergestellt. Die großen Kanister eignen sich zum Transport aller Flüssigkeiten in hohen Mengen. Die Plastikflaschen eignen sich zum Abfüllen von kleinen Mengen und Proben. Durch den sicheren Verschlussdeckel sind unsere Kunststoffbehälter ideal für chemische Produkte und Pharmazeutika geeignet.

Elektronikverpackungen

Für einen bestimmten Kundenkreis werden diverse Verpackungen speziell für die Elektronikindustrie mit antistatischer Verpackung angeboten.

Region: NRW.

Betriebswirtschaftliche Kurzinformationen:

Umsatz: 4 – 6 Mio.€

Durch den Wegfall es Großkunden waren die Umsätze rückläufig. Mit entsprechenden Akquiseanstrengungen wurden wieder neue Kunden gewonnen, so dass der Umsatzrückgang wieder etwas abgedeckt werden konnte.

Die Ertragslage: nicht befriedigend

Das Unternehmen befindet sich in einer angespannten finanziellen Situation, glaubt aber den Tiefpunkt überschritten zu haben!

Eine Schwachstelle ist, dass die derzeitigen Kapazitäten nicht vollständig ausgelastet sind.

Mitarbeiter: 10 bis 25 MA

Notgedrungen mußte der Personalbestand reduziert werden. Die Personalreduzierung ist soweit beendet.

Betriebs- u. Geschäftsausstattung, Maschinen:

Die Betriebs- und Geschäftsausstattung ist entsprechend den Anforderungen zweckentsprechend.

Der Maschinenpark ist breit und umfassend. Die für den Geschäftsbetrieb notwendigen Geräte und Maschinen sind vorhanden. Die Maschinen sind nicht auf dem neuesten Stand, aber voll funktionsfähig. Nach unserer unverbindlichen Einschätzung besteht noch ein Investitionsbedarf.

Es sind auch mehrere Spritzgussmaschinen von Arburg vorhanden, mit denen auch technische Kunststoffteile hergestellt werden.

Immobilien:

Die Immobilie liegt in einer Kleinstadt in NRW und ist in akzeptablen Zustand. Die Immobilie ist im genannten KP nicht enthalten und kann zu ortsüblichen Mietpreisen angemietet oder auch käuflich erworben werden.

Verkaufspreisvorstellungen (VHB):

Die Verkaufspreisvorstellungen ohne Immobilie liegen bei rd. 400 T (VHB). Wir denken, dass diesbezüglich noch verhandelt werden kann. Der Käufer übernimmt lastenfrei dh. ohne Verbindlichkeiten und Regresse.

Übergabemodalitäten, Angebot Earn-Out:

Der Kaufpreis kann auch entgegenkommend in Raten oder in einer Earn-Out-Regelung gezahlt werden (Earn-Out heißt, dass eine bestimmte Ertragslage geplant wird und wenn diese realisiert wird, wird die Restzahlung eingefordert. Werden die anvisierten Ziele nicht erreicht, dann entfällt die zweite Zahlung.)

Der Verkäufer sorgt für einen gleitenden Übergang und steht auf Wunsch noch zur Verfügung.

Anforderungen an den Käufer:

Der Käufer sollte Branchenerfahrung, kaufm. Kenntnisse und ein Eigenkapital von mindestens 200 T€ - je nach

Finanzierungsmodell – verfügen.

Objekteignung:

Das Objekt ist insbesondere für einen Mitwettbewerber gut geeignet, der zusätzliche Produktionsmöglichkeiten sucht.

Unsere Risikobeurteilung:

Entsprechende Fachkompetenz des Käufers vorausgesetzt, sehen wir das unternehmerische für kalkulierbar ein. Da nach unserer Überzeugung viele Probleme „hausgemachter“ Natur sind. Das hängt immer auch vom Einzelfall ab. Bitte ohne unser Oligo.

Code: Folien.

\*.\*Für die Vermittlung beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision.