

Profile number

66867

Perle ertragsstarker HKS Betrieb zu verkaufen

Located in

Germany

Personal data

Sector

Construction

Type of company

Installation company

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

10 - 25

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 5.000.000 - € 10.000.000

Asking price

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Earnings before taxes

€ 500.000 - € 1.000.000

Other

Perle: Heizung, Klima, Sanitär, Solartechnik

Das Unternehmen:

Das Unternehmen fertigt das komplette Leistungsprogramm eines Handwerkers der Heizung, Klima und Sanitärtechnik. Der Verkäufer hat über Jahrzehnte lang einen wahren Erfahrungsschatz angesammelt, den er auch weiterreichen möchte. Das Unternehmen erzielte über Jahre hinweg eine bombige Ertragslage, von der viele Fachbetriebe nur träumen können.

Es handelt sich um eine tiefe und fundierte Erfahrung über die gesamte Palette der HKS-Technik einschl. Solartechnik, Energieeinsparung.

R e g i o n : Süddeutschland. In gewissen Grenzen wäre das Unternehmen verlagerbar.

Betriebswirtschaftliche G r o b i n f o r m a t i o n :

U m s a t z : Der Umsatz liegt bei 2 -4 Mio. €

Der E r t r a g vor Steuern (EBIT) liegt bei über 13 - 19 % vom Umsatz oder 600 bis 900 T€ und weit über dem Branchendurchschnitt!.

Mitarbeiter: Es werden inkl. Teilzeitkräften 8 bis 15 Mitarbeiter beschäftigt. Der Großteil der Mitarbeiter sind langjährige Fachkräfte. Nachwuchs ist nicht in ausreichendem Maße vorhanden.

Kunden & Kundenstamm:

Der Kundenstamm ist breit diversifiziert mit Schwerpunkten Industrie- und Privatpersonen.

Eine Abhängigkeit zu einzelnen Kunden oder Branchen existiert nicht. Die Kunden sind breit gestreut. Der Umsatzanteil des größten Kunden liegt bei < 30%.

Das Unternehmen bekommt viele Neuanfragen von Neukunden. Dies sind ca. 20 bis 30 p.a.

Verbindlichkeiten & Bankguthaben:

Der Fachbetrieb hat keine Verbindlichkeiten.

Das Unternehmen verfügt über ein dickes Bankkonto, das nicht mit übernommen wird. Der Kaufinteressent sollte dies als Nachweis für die gute Ertragslage sehen.

I m m o b i l i e :

Die Immobilie liegt in einer separaten Gesellschaft der Familie und ist funktional angemietet. Die Immobilie kann erworben oder weiter angemietet werden. Auch die Vereinbarung einer Kaufoption wäre möglich. Die Immobilie ist im weiter unten genannten Kaufpreis nicht enthalten.

Ein Teil der Immoilie ist fremdvermietet.

Die Immobilie liegt verkehrsmäßig günstig mit guter Verkehrsanbindung und gutem Autobahnanschluß..

S t ä r k e n des Unternehmen:

- Beständig sehr gute Auftrags- u. Ertragslage
- Moderner Maschinenpark
- Ausgezeichneter Ruf des Unternehmens

- Qualifizierte Mitarbeiter mit laufender Weiterbildung
- Motivierte Mitarbeiter und kooperativer Führungsstil
- Sehr gutes Fertigungsknow-how. .

S c h w ä c h e n des Unternehmen:

- Ungelöste Firmennachfolge
- Kein Marketing – das hat das Unternehmen nicht notwendig.
- Ansonsten hat das Unternehmen keine erkennbaren Probleme.
- Mitarbeiterstamm ist im gehobenen Alter.

V e r k a u f s p r e i s & -modalitäten:

Der Verkauf erfolgt rein altershalber. Der Verkäufer möchte sein Lebenswerk sichern und sorgt für einen gleitenden Übergang. Das Unternehmen hat keine Probleme und ist gesund.

Die Verkaufspreisvorstellungen liegen bei 1,1 Mio. € (nicht VHB) und ist durch die beständig gute Ertragslage. Denkbar wäre auch eine ratenweise Übernahme mit Anzahlung für 50 % oder rd. 500 T€. Restzahlung zwingend im Zeitablauf. Die Anzahlung entspricht weniger als zwei Jahresverdienste!

Anforderung an den Käufer:

Der Käufer braucht fundierte Fach- und Branchenkompetenz sowie kaufm. Kenntnisse und Führungsqualitäten. Weiter wäre ein Eigenkapital von mindestens 300 T€ - je nach Finanzierungsmodell – erforderlich. .

Der Käufer m u ß zwingend über eine entsprechende mehrjährige Berufserfahrung verfügen. Für einen Jungmeister ist das Unternehmen nicht geeignet.

O b j e k t e i g n u n g :

Das Unternehmen ist sowohl für einen qualifizierten Branchenfachmann als auch für einen bestehenden Betrieb sehr gut geeignet. Das Unternehmen eröffnet dem Käufer exzellente Chancen.

Kennwort: Renate

. Für die Vermittlung beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision.