

Profilnummer

66881

Blechverarbeiter mit guten Erträgen

Standort

Deutschland

Persönliche Daten

Branche

Industrie

Art des Unternehmens

Metallindustrie

Rechtsperson:

Kapitalgesellschaft

Art der Transaktion

Anteile

Lebensphase Unternehmen

Etabliert ab 5 Jahre

Mitarbeiter in FTE

10 - 25

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Preisvorstellung

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Ergebnis vor Steuern

€ 250.000 - € 500.000

Andere

Spezialist für Blechbearbeitung / Verbindungstechnik / Gehäusebau/Stanzen

Unternehmen: - gegründet nach 1975

- Aktiengesellschaft,

AK 200'000.00

Kaufgegenstand: 100% des Aktienkapitals

R e g i o n: Süddeutschland-Schweiz

Das Unternehmen liegt in einer wirtschaftsstarken Region. Die Verkehrsanbindung ist gut.

Produktion: Produktion von hochwertigen Bauteilen in sämtlichen Werkstoffen (Aluminium, Stahl, Kunststoff)

- Sonderanfertigungen
- Lohnarbeit
- Aluminiumeinschübe
- Stahleinschübe
- Bedienungspanel
- Feinblechbearbeitung
- Baugruppen, Stanzen

Dienstleistungen: Entwicklung / Schweißen / Punktschweißen / Verbindungstechnik / Entgraten / Montage / Beschriften / Oberflächenveredlung

Maschinenpark: alle wichtigen Operationen werden im eigenen Betrieb ausgeführt:

CNC – Stanzen – Lasern – Biegen – Fräsen – Bolzenschweißen - Schneideplotter

Immobilie: Zum Betriebsvermögen gehört eine größere Liegenschaft, deren Verkehrswert über 2 Mio. € Wert sein dürfte. Die Immobilie ist unbelastet und in den genannten Verkaufspreisvorstellungen enthalten..

Kunden: Elektro- und Apparatebauindustrie, Elektronikhersteller,

Kennzahlen: - Umsatz ca. 2 bis 3.0 Mio €.

- Reingewinnmarge ca. 10%
- eigenfinanziert
- ca. 10 bis 20 Mitarbeiter

Stärken: - langjährige Kundenbindung

- Flexibilität
- Termintreue
- Top-Qualität
- Beständig gute Ertragslage

- hohe Eigenkapitalquote!

Verkaufsgrund: Nachfolgelösung altershalber

Der Verkäufer wünscht einen gleitenden Übergang.

Anforderung an die Q u a l i f i k a t i o n des Käufers:

Für eine Betriebsübernahme benötigt der Käufer:

a) f u n d i e r t e Branchenkenntnisse und mehrjährige praktische Erfahrung über die breite Palette der Blech-/Metallverarbeitung. Das Unternehmen ist für einen Meister oder Dipl.-Ing sehr gut geeignet.

Der/die Verkäufer möchten ausschließlich an einen kompetenten Fachmann verkaufen, der den Weiterführung des Betriebes sicherstellt!

b) Mehrjährige Leitungs- u. Führungserfahrung

c) Eigenkapital von – je nach Finanzierungsmodell – mindestens 400 bis 500 T€. Wie ausgeführt, könnten zur Finanzierung die Liegenschaften belastet werden.

V e r k a u f s p r e i s & Übergabemodalitäten:

Der Kaufpreis orientiert sich an den üblichen Größen dh insbesondere an Ertragskraft und Umsatz und Firmensubstanz. Die Verkaufspreisvorstellungen liegen aufgrund einer beständig guten Ertragslage und incl. der Immobilie bei ca. 3,2 Mio. € (VHB).

In diesem Kaufpreis ist eine größere Immobilie enthalten. Der Verkehrswert der Immobilie wird von uns unverbindlich auf rd. 2,5 Mio. € geschätzt. Nach Verkäuferangaben ist die Immobilie nicht belastet und könnte zur Kaufpreisfinanzierung belastet werden.

Der Verkäufer möchte sein Lebenswerk sichern und sorgt für einen gleitenden Übergang. Bezüglich der Übergabemodalitäten ist der Verkäufer verhandlungsbereit.

Nach Einschätzung des Verkäufermaklers (ohne Verbindlichkeit) sind die Übernahmen Konditionen günstig. Das Unternehmen hat – wie bereits ausgeführt – a) eine beständig gute Ertragslage, b) volle Auftragsbücher und eine ansprechende Firmensubstanz. Es bietet sich eine einmalige Chance für einen agilen und fleißigen Kaufinteressenten.

. Für die Vermittlung des Unternehmens beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision ausschließlich vom Käufer. Vom Verkäufer erhält der Makler keinerlei Zahlungen.

Weitere Vorgehensweise: Wenn Sie uns die Provisions- und Verschweigenheitserklärung überlassen, dann überlassen wir Ihnen konkrete Angaben.

Kennwort: Kap Stanzen

. Für die Vermittlung beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision ausschließlich vom Käufer