Profilnummer
66886

Metallverarbeiter mit guter Ertragslage

Standort
Baden-Württemberg

Allgemeine Information

Branche
Industrie

Art des Unternehmens
Metallindustrie

Rechtsperson:
LTD.

Art der Transaktion
Anteile

Lebensphase Unternehmen
Etabliert ab 5 Jahre

Mitarbeiter in FTE
10 - 25

Art des Käufers:
- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr
€ 2.500.000 - € 5.000.000

Preisvorstellung
€ 2.500.000 - € 5.000.000

Ergebnis vor Steuern
€ 250.000 - € 500.000

Andere

Unternehmensberatung hat im Auftrag ein attraktives Unternehmen aus dem Bereich Metall zu v e r k a u f e n :

Unternehmenszweck: Herstellung von Befestigungstechnik, Schrauben, Dreh- & Frästeile, Dübel, Präzisionsdrehteile.

Schwerpunkt der Geschäftstätigkeit

ist der Handel als Spezialist und Zulieferer für Schrauben, Muttern und Drehteilen als Normteile und Sonderteile.

R e g i o n : Das Unternehmen liegt im nördlichen Baden-Württemberg (nördlich von Tübingen-Stuttgart-Pforzheim-Karlsruhe- Baden-Baden-Heilbronn)

Die wesentlichen Punkte zum Verkaufsunternehmen:

• Das Unternehmen wurde nach 1960 von seinem derzeitigen Inhaber gegründet und hat sich über die Jahre immer positiv entwickelt,

• Das Sortiment an Normteilen umfasst mehr als 20.000 Artikel für nahezu alle Einsatzbereiche in Industrie und Handwerk.

• Die besondere Stärke des Unternehmens liegt in der qualitativ hochwertigen Lieferung von Sonderteilen, die nach den speziellen Anforderungen der Kunden gefertigt werden. Es werden Präzisionsdrehteile für alle Branchen und Anwendungsgebiete nach Kundenspezifikation bzw. Zeichnung geliefert.

Hier liegt die Differenzierung des Unternehmens zum Wettbewerb.

Globale betriebswirtschaftliche Ernstinformation:

Umsatz: 2 - 4 Mio. €

Mit beständig und teilweise auch stark steigender Tendenz.

Ertrag: Umsatzrendite 10 bis 15 %.

Mitarbeiter: Es werden 10 bis 20 MA einschl. Hilfskräfte und Azubi beschäftigt. Die Mehrzahl der Mitarbeiter sind langjährige und kompetente Fachkräfte.

P r o d u k t i o n s t ä t i g k e i t :

Das Unternehmen hat ein breites Leistungsprofil, welches das Unternehmen auch unabhängig von Produkten und Kunden macht.

Das Produktprogramm umfasst (ohne Anspruch auf Vollständigkeit):

Verbindungselemente:

aus Stahl in den verschiedenen Festigkeitsklassen und Oberflächen aus Edelstahl in diversen Werkstoff-Gruppen bearbeitet. Weitere Qualitäten werden nach Kundenwunsch geliefert.

CNC-Drehteile & Frästeile:

Nach Kundenvorgabe werden qualitätsgeprüfte Teile nach Zeichnung geliefert.

Weitere Tätigkeiten der Metallverarbeitung:

Es können Arbeiten werden:

Bohren Reiben Fräsen, Gewindeformen, Schneiden, Walzen, Schweißen, Montieren, sowie alle thermischen und galvanischen Behandlungen und weitere Bearbeitungen.

Stärken des Unternehmens:

1. Beständig gute Auftrags- und Ertragslage

2. Zuverlässigkeit und Termintreue

3. Kompetente und engagierte Mitarbeiter

4. Fundiertes Know-how

5. Es besteht weiteres Entwicklungspotential

6. Hohe Eigenkapitalquote, geringe Verbindlichkeiten

Betriebs- und Geschäftsausstattung:

Die Betriebs- und Geschäftsausstattung ist zweckentsprechend.

Maschinen und masch. Ausstattung:

Es steht ein umfangreicher Maschinenpark zur Verfügung. Der Maschinenparkt ist in gutem Zustand.

Zum Maschinenparkt gehören Einspindel, Mehrspindelautomaten, diverse Automaten, CNC gesteuerte Maschinen, Bearbeitungszentren, Dreh- u. Fräsmaschinen.

Umsätze-Kunden:

Die Umsätze werden bis zu 70% mit den Industrieunternehmen der Region getätigt, zu 30% mit Betrieben des Handwerks.

Die Umsätze sind breit gestreut über die unterschiedlichsten Branchen und Bereiche.

Das Einzugsgebiet erstreckt sich im Wesentlichen um einen Radius von ca. 100 KM um den Sitz des Unternehmens.

Lieferanten;

Das Unternehmen konzentriert sich auf langjährig bekannte, qualifizierte und qualitätsgeprüfte Lieferanten für die unterschiedlichen Anwendungsbereiche. Wesentliche Anforderungen sind Flexibilität, Zuverlässigkeit sowie die Bereitschaft zu außergewöhnlichen technischen Leistungen.

Führung & Mitarbeiter:

Qualifizierte Mitarbeiter, ein engagiertes Team im Innen – und Außendienst sind wichtige Erfolgsfaktoren des Unternehmens. Langjährige Fach- und Sachkenntnis sind Voraussetzungen für ihre Tätigkeit.

Der Betriebsleiter arbeitet schon heute als „rechte Hand“ des Inhabers. Er erfüllt alle Voraussetzungen zur erfolgreichen Weiterführung des Betriebs.

Es werden im Unternehmen 10 bis 20 MA einschl. Azubi und Teilzeitkräfte beschäftigt.

Eigenkapital & Verbindlichkeiten:

Das (bilanzielle) Eigenkapital liegt bei über 1,3 Mio. € und ist damit sehr hoch Die Verbindlichkeiten sind unbeachtlich.

I m m o b i l i e :

Die Räumlichkeiten (Produktiuon, Lager + Büro) umfassen eine Fläche etwas unter 2.000 qm, die Miete hierfür beträgt etwas über 2.000 Euro/Monat und betrachten wir als günstig.

Die Immobilie könnte langfristig angemietet oder auch käuflich erworben werden.

Verlaufspreisvorstellungen & Übergabe:

Der Verkäufer möchte sein Lebenswerk sichern und sorgt für einen gleitenden Übergang.

Aus den Ergebnissen des Unternehmens in den letzten 3 Jahre in Höhe von > 700 TEuro resultiert eine Kaufpreiserwartung in Höhe eines EBT Faktors von 5,0 dh. die VKP des Verkäufer s liegen bei rd. 3,5 Mio.€ (VHB).

Wachstumsmöglichkeiten sieht der Inhaber in einem Ausbau des Außendienstes, einer Sortimentserweiterung sowie einer Erweiterung.

Die Verkaufspreisvorstellungen betrachten wir in Anbetracht der hohen Eigenkapitalquote und des Ertrags- u. Substanzwert als angemessen.

Anforderungen an den Käufer:

Der Käufer benötigt eine Fach- & Branchenkompetenz insbesondere eine mehrjährige Erfahrung aus der Metallverarbeitung sowie ein Eigenkapital von mindestens 300 T€ - je nach Finanzierungsmodell -.

Kennwort: ASCA

Für die Vermittlung beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision.

.