

Profile number

72658

Unternehmen mit innovativem Produkt im Bereich Bauzubehör sucht Nachfolge

Located in

Germany

Personal data

Sector

Construction

Type of company

Other

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 0 - € 100.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Unternehmenskonzept

Stellen Sie sich vor, S I E allein würden heute über die Patentrechte von Kunststoff Dübeln oder Kabelbindern verfügen. Was für ein Absatzmarkt, was für ein Vermögen! Und genau diese Chance bietet sich heute mit der Nachfolge und dem Kauf (oder der Lizenz) unseres Produkts.

Unser Produkt wird auf jeder Baustelle im Bereich Mauer- und Mauerwerksbau sowie Ziegel- und Hochbau benötigt. Wir sorgen dafür, dass das Mauerwerk trocken bleibt, immer und bei jedem Wetter. Und weil das so wichtig ist, wurde neben bereits bestehenden Verordnungen zusätzlich eine EU-Verordnung erlassen. Denn es geht um die Einsparung von Energie und CO2. Ohne unser Produkt ist die Einhaltung dieser Verordnungen nicht fachgerecht möglich.

Historie

Vor über 10 Jahren gab es die Idee. Der folgten sehr bald erste Prototypen und mit diesen erste Interessenten und Kunden. Vorsichtshalber meldeten wir unsere Idee zum Patent an. Aufgrund positiver Mark

Besonderheiten

Unser Produkt ist so aufgebaut, dass Sie als Einmann-Unternehmen die gesamte Logistik per Notebook und Internet von überall aus steuern können. Dafür arbeiten wir mit langjährig erprobten Partnern zusammen, die die eigentliche Arbeit machen. Sie kontrollieren die Abläufe, planen die strategische Weiterentwicklung und überwachen die Finanzen. Das alles erfordert neben einem guten Steuerberater bestenfalls eine (Miet-)Sekretärin für den Postverkehr.

Unique selling points

Alleinstellungsmerkmal

Wir sind mit unserem Produkt standortunabhängig. Unser Produkt haben wir durch ein EU-Patent geschützt und sind damit Alleinanbieter.. Die Restlaufzeit beträgt 15 Jahre. Mit dem Verkauf steht Ihnen auch die gesamte und langjährig erprobte Logistik zur Verfügung. D.h. von der Bestellung, über die Produktion, der Konfektionierung, Lagerei und dem Versand.

Other

Entwicklungspotenzial

Unser Produkt ist gut skalierbar bzgl. Größen, Mengen, Preisen, Material, bietet weiteres Entwicklungspotenzial und offeriert gute Vertriebsmöglichkeiten und Umsätze für einen Wachstumsmarkt. Geeignet auch als Ergänzungs- und Kompensationsprodukt sowie für Existenzgründer.

Kunden

Unsere Kunden sind zu 98% im gewerblichen Bereich tätig. Das sind Baufirmen, Baustoffhändler, Ziegelhersteller und Architekten. Unsere Kundendatei umfasst auch europaweit tätige Unternehmen im Bau- und Bauzulieferbereich. Neukunden werden meist über Empfehlungsmarketing gewonnen. Ein realistischer Marktbedarf für unser Produkt liegt im 7-stelligen Stück- und Umsatzbereich pro Jahr, nur in Deutschland.