

Profile number

100955

Profitable 3D- Software - Firma zu verkaufen

Located in

Southern Germany

General information

Sector

IT service

Type of company

Other

Legal entity:

Partnership

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 0 - € 100.000

Asking price

€ 100.000 - € 250.000

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Zum Verkauf steht ein aktuell von drei Gesellschaftern geführtes Software-Unternehmen, das 3D-Scan-Produkte über Online-Plattformen vertreibt.

Nach Gründung in 2017 und Verdoppelung des Vorjahresgewinns in 2019, soll das gut laufende Unternehmen nebst aller Rechte verkauft werden, um mit dem Erlös die Gründung einer neuen Firma u. die Entwicklung einer eigenen Software zur Erstellung von Architektur-Visualisierungen zu finanzieren.

Die Betriebsausgaben sind abseits von Tantiemen an bislang beschäftigte 3D-Freelancer, die mit der Veräußerung enden, ausgesprochen niedrig, und belaufen sich auf ca. Eur. 40,- im Monat.

Dem gegenüber stehen regelmäßige monatliche Betriebseinnahmen von ca. Eur. 2500,- bis ca. Eur. 4000,- ; bei insgesamt mehr als 2000 verkauften Objektsammlungen hat unser Unternehmen einen Gesamtumsatz von mehr als USD 60.000,- (Eur. 55.000) erzielt, wobei wir den Umsatz in 2019 gegenüber 2018 verdoppeln konnten.

Die GbR "STF-3d - Irmeler, Rogge, Sichel" stellt durch den Prozess der Photogrammetrie dreidimensionale Objekte her, die dann z.B. in Werbung, Film. (Flug-) Simulationen, im Video-Games-Bereich usw. verwendet werden können.

Diese Objekte (aktuell knapp 1800 2D- und 3D Objekte) werden in Sammlungen, sogenannten "Packs", zusammengefasst und auf Online-Verkaufsplattformen vertrieben.

Unser aktueller monatlicher Zeitaufwand für die Verwaltung von STF-3d beträgt weniger als 4 Zeitstunden, wobei die hierbei anfallenden Aufgaben auch für einen Laien ohne jegliche 3D-Kenntnisse nach etwa einwöchiger Einarbeitungszeit einfach zu erledigen sind. Es besteht keine Standort-Bindung, das Geschäft (aktuell mit Sitz in Stuttgart) kann also prinzipiell von überall, auch weltweit, betrieben werden.

Unique selling points

STF-3d hat in den vergangenen drei Jahren einen ausgezeichneten Ruf und Bewertungen im Exzellenz-Bereich erlangt, der sowohl auf höchsten Qualitätsstandards der Objektsammlungen, als auch auf technisch führendem Know-How beruht. Unsere Standards haben dazu geführt, dass wir von Stamm- und Neukunden gleichermaßen geschätzt werden; so gab es bei 2069 Verkaufsvorgängen bislang nur 7 unzufriedene Kunden, von denen wir mit lediglich 4 keine zufriedenstellende Lösung finden konnten.

Other

Da die Produkte einen bis zu 4-wöchigen Qualitätssicherungsprozess durchlaufen müssen, erfordern sie nach der Veröffentlichung praktisch keine Wartung, und erzielen monatlich konstante Erlöse; sollten untypischerweise doch Wartungsarbeiten notwendig sein, so können diese zu sehr günstigen Konditionen von am Markt verfügbaren Freelancern oder auf Wunsch und nach individueller Absprache dauerhaft durch die bisherigen Eigentümer erledigt werden.

Neben den drei Gesellschaftern sind keine festen Mitarbeiter beschäftigt. Für zwischenzeitlich anfallende Arbeiten wurde auf 3D-Freelancer zurückgegriffen.

Somit muss ein potentieller Käufer keine 3D-Design Vorkenntnisse mit sich bringen. Ein sicherer Umgang mit der englischen Sprache in Schriftform ist notwendig.

Bis Anfang März 2020 soll STF-3d noch von den bisherigen Eigentümern weitergeführt werden, um letzte in Produktion befindliche Objekt-Sammlungen am Markt zu platziere