

Profile number

102305

E-Bike Online-Shop und Ladenlokal zu verkaufen

Located in

North Rhine-Westphalia

General information

Sector

Retail non-food

Type of company

Bicycle store

Legal entity:

Sole Proprietorship

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 100.000 - € 250.000

Asking price

€ 0 - € 100.000

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Es handelt sich hierbei um die Veräußerung eines jungen Start-Up Einzelunternehmens mit sehr großem Wachstumspotenzial.

Der E-Bike-Markt wächst stetig und die Nachfrage nach alternativen Fortbewegungsmitteln ist gerade in der jetzigen Zeit so groß wie nie zuvor. Probleme, Kunden zu finden, gibt es hier nicht. Wir kommen ehrlich gesagt kaum hinterher, alle Anfragen zu beantworten.

Über mich, Gründer und Geschäftsführer:

Vor nicht allzu langer Zeit habe ich mit dem Handeln von E-Bikes begonnen. Günstig einkaufen und zu fairen Preisen verkaufen. Relativ simpel. Bereits IN DEN ERSTEN ZWEI MONATEN nach Anmeldung des Gewerbes wurde 6-stelliger Umsatz erwirtschaftet. Und das alles noch neben einem Vollzeit-Hauptberuf und ohne Lager oder Ladenlokal. Dies erwähne ich, da Sie als Interessent das Unternehmen somit auch vorab noch nebenbei managen können. Der Einstieg ist leicht, da viele Prozesse automatisiert sind. Zum Beispiel automatische Rechnung

Seit ein paar Monaten ist ein renoviertes Ladenlokal mit direkt verbundener luxuriöser 3,5-Zimmer Wohnung angemietet, die sowohl als Lager als auch als private Wohnung genutzt werden kann. 134 m² / Kaltmiete lediglich 660€. Das Ladenlokal ist komplett eingerichtet. Inklusive Hochsicherheits-Alarmanlagen, Videoüberwachung, Verisure ZeroVision, Security-Sicherheitsdienst u. v. m.. Alles o. g., sowie aktuelle neue E-Bikes mit hoher Nachfrage im EK-Wert von über 20.000€ können übernommen werden. Wir sind konkurrenzlos. In der gesamten Ortschaft sind wir der einzige E-Bike-Händler. Ein sofortiger Einstieg und Beginn ist somit möglich. Service- und Reparatur-Arbeiten werden entweder direkt über den Hersteller oder durch eine nahe gelegene Partner-Werkstatt durchgeführt. Es ist an alles gedacht. Sie brauchen somit auch keine Zweirad-Mechaniker-Ausbildung.

Unique selling points

Was das Unternehmen sehr wertvoll macht, sind bereits gute Beziehungen zu mehreren gängigen und bekannten Lieferanten bzw. Marken, die einen zu niedrigsten Preisen (mit bis zu 50 % Händlerabbatt) beliefern. Trekking, City, Mountainbikes, Fatbikes, Falträder.... Details auf Anfrage!
Einige dieser Lieferanten bieten Lieferungen direkt an den Endkunden (Dropshipping) an, sodass Bestellungen lediglich weitergeleitet werden müssen.

Online-Bestellungen der Kunden sind direkt und einfach über eine suchmaschinenoptimierte und sehr professionell designte Website mit guter Top-Level-Domain möglich. Inklusive Logo, SSL-Zertifikat, individueller Domain-E-Mail-Adresse, eingepflegten Produkten und mehr als 100 Newsletter-Abonnenten. Auch für Handys und Tablets optimiert.

Other

Der ungefähre Unternehmenswert nach Ertragswert- oder EBIT-Verfahren liegt bei rund 200.000 €. Das gesamte Unternehmen kann für 75.000 € übernommen werden.

Wenn Sie motiviert sind oder schon Erfahrung haben, sind Jahresumsätze in 7-stelliger Höhe nicht weit entfernt. Hohe Margen. Unendliche Verdienstmöglichkeiten. Abhängig von Ihrer Leistung.

Wollen Sie der neue Geschäftsführer sein?

Schreiben Sie uns eine Nachricht. Vermutlich sind viele Fragen offen.