

Profile number

104357

Innovative HighTech Firma für lasertechnologische Spezialausrüstungen

Located in

Berlin

General information

Sector	Type of company
Engineering	Mechanical engineering
Legal entity:	Type of transaction
Limited Company	Shares
Life phase enterprise	Employees in FTE
Full-grown	10 - 25
Type of buyer:	
Strategic acquisition	

Financial information

Turnover last financial year	Asking price
Confidential	€ 250.000 - € 500.000
Earnings before taxes	
Confidential	

Company history/background

Seit 24 Jahren im Branchenbereich Lasertechnologie tätig. Als Ein-Mann-Unternehmen begonnen mit Dienstleistungen und heute Hersteller von lasertechnologischen Spezialausrüstungen für den Dauereinsatz in der Industrie mit vollständiger Automatisierung. Bei namhaften Firmen als zuverlässiger Lieferant für Laserausrüstungen bekannt. Ausscheidender Geschäftsführer und Firmengründer kann 54 Jahre Erfahrung mit Lasertechnik zurückblicken.

Die Mitarbeiter des Unternehmens verfügen über langjährige bis jahrzehntelange Erfahrung bei der Entwicklung

und dem Bau lasertechnologischer Spezialausrüstungen, sowohl für Forschung und Entwicklung als auch für den Dauereinsatz in der Produktion. Die im Unternehmen hergestellten Ausrüstungen haben sich in unterschiedlichen Einsatzorten bewährt: vom Reinraum bei Pharmaunternehmen bis zum Produktionsraum in der metallverarbeitenden Industrie.

Vor Auftragsannahme erfolgt eine gründliche Analyse des zu lösenden Problems des Kunden und eine Beratung zum effektiven Einsatz verfügbarer und neuer Technik.

Unique selling points

Die Firma besitzt ein sehr gut ausgerüstetes Applikationslabor mit Lasern der Wellenlängen 355nm, 532nm, 1064nm und 10600nm und verschiedensten Leistungsparametern. Somit kann für die Kundenanforderung die optimale Technologie ermittelt werden und im Nachgang die zugeschnittene Fertigungsausrüstung mit passender Automatisierung. In der Regel sind die Ausrüstungen Unikate mit erprobten Komponenten, die mit hoher Effektivität beim Kunden eingesetzt werden und nicht "von der Stange" zu bekommen sind.

Other

Der Käufer sollte eine positive Einstellung gegenüber Innovationen haben und strategisch akquirieren können. Gutes ingenieurtechnisches Wissen und Geschäftsinteresse sind Voraussetzungen.