

Profilnummer

106940

Firmenverkauf ! Unternehmensverkauf ! Garten- und Landschaftsbau ! Grosser Maschinenpark ! Grosse Kunden ! Eingearbeitete Mitarbeiter !

Standort

Nordrhein-Westfalen

Persönliche Daten

Branche

Dienstleistung

Art des Unternehmens

Landschaftsbauunternehmen

Rechtsperson:

Einzelunternehmen

Art der Transaktion

Assets / liabilities

Lebensphase Unternehmen

Etabliert ab 5 Jahre

Mitarbeiter in FTE

< 5

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 250.000 - € 500.000

Preisvorstellung

V.H.B.

Ergebnis vor Steuern

€ 100.000 - € 250.000

Firmengeschichte / Hintergrund

Vor ca. 5 Jahren habe ich mit nur einem Kleinwagen und 1000€ Kapital meine Selbststaendigkeit gestartet im Garten- und Landschaftsbau. Mit sehr harter Arbeit, Schlaflosen Naechten, viel Schweiss und Herzblut habe ich nach 5 Jahren eine Firma gegrundet die in diesem Jahr die 450.000-500.000€ Umsatz erreichen wird. Die Gewinnspanne ist dabei sehr groß. Genaueres bei Persoenlichen Gespraechen. Jetzt ist endlich die Zeit

gekommen auszuwandern. Wir haben einen Sohn bekommen und moechten endlich nach Kroatien ziehen und uns dort ein neues Leben aufbauen. Eigentlich ist die Aktion und der Verkauf fuer in 1-3Jahre geplant. Das ist kein Notverkauf, aber ich waere bereit sehr grosszuegig am Preis zu verhandeln, wenn die Firma zum Januar 2024 schon uebernommen wird. So koennen wir schon frueher auswandern und Sie koennen auch direkt loslegen damit. Waere fuer beide eine WIN Situation!

Kurze Eckdaten vorab:

- +315.000,00€ Umsatz Jahr 2022 mit nur 2 Vollzeit Mitarbeitern (einer davon war ich) und 8 Minijobbern (120-450€/Basis - Hilfe bei groesseren Auftraegen). Mehr Mitarbeiter = Mehr Umsatz. Ich wollte gezielt nur "klein" bleiben. Wir vergeben wirklich woechentlich mehrere Auftraege an andere Unternehmer, weil wir das nicht mit unserem kleinen Team durchfuehren moechten/koennen. Trotzdem werden wir im Jahr 2023 450.000,00-500.000,00€ Umsatz erreichen, mit immer noch dem selben kleinen Team. Dank groesserer Kunden und besseren Arbeitsablaeufen. Gewinnspanne seit Jahren locker 6Stellig!!!
- ~265.000,00€ Wert Maschinenpark (Nur junge Top Geraete bis 2-3 Jahren u.a. Minibagger 2t von Bobcat, Haeckler Schliesing, Profi Kubota Grossmaeher etc...) incl. 2 Jahre jungem komplett ausgebautem Iveco Daily + verschiedene Anhaenger (Kipper,, Maschinentransporter und weitere...)
- Fester Kundenstamm von Privat-, Gewerbe, Hausverwaltungskunden und Kommunen / Woehentlich kommen neue Kunden dazu
- Übernahme von allen Bestandssachen wie Email, Handynummern, Websites, den besten Steuerberater meiner Meinung nach etc.

Andere

Also nach meiner Ansicht gibt es 3 Moeglichkeiten von Kaeufern: 1. Sie sind selber bereit hart in und an der Firma zu arbeiten. Da ist aber eine grosse Erfahrung in der Selbststaendigkeit und im Garten- und Landschaftsbau ein muss! 2. Sie leiten die Firma nur vom Buero aus. Dann brauchen Sie dringend einen Vorarbeiter der sich gleichzeitig im Buero und im Garten- und Landschaftsbau auskennt. Denn ein wichtiger Bestandteil von neuen und laufenden Auftraegen ist: Besichtigungstermine vereinbaren und Angebote schreiben. Auftraege planen und immer in Kontakt mit Kunden und Mitarbeiter zu stehen. 3. Investor. Sie kaufen die Firma und verkaufen Sie Gewinnbringend weiter. Die vorhandenen Mitarbeiter sind bei uns perfekt eingearbeitet. Die Baustellen werden von Ihnen sehr sauber, fachmaennisch und zuverlaessig abgearbeitet. Trotzdem kann keiner von Ihnen die Chefposition im Buero etc. ersetzen. Das war immer mein Job. Das Potenzial der Firma ist se