

Profilnummer

107797

Fahrradladen in Spanien zu verkaufen, etabliert & profitabel

Standort

Persönliche Daten

Branche

Einzelhandel Non-Food

Art des Unternehmens

Fahrradladen

Rechtsperson:

Anders

Art der Transaktion

Bestimmt werden

Lebensphase Unternehmen

Etabliert ab 5 Jahre

Mitarbeiter in FTE

< 5

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 500.000 - € 1.000.000

Preisvorstellung

€ 500.000 - € 1.000.000

Ergebnis vor Steuern

€ 100.000 - € 250.000

Firmengeschichte / Hintergrund

Der Bike Store ist ein inhabergeführtes Unternehmen in der Region Marbella/ Andalusien (Spanien). Wir haben die Firma 2019 gegründet und moechten diese inklusive Inventar) nun, aufgrund eines Umzugs, uebergeben/ verkaufen.

Unser Ladenlokal befindet sich in absoluter Pole Position und hat keine weiteren Wettbewerber im naeheren Umfeld. Viel Durchgangsverkehr und Parkmoeglichkeiten direkt vor der Tuer sind ebenfalls vorhanden. Unser

Portfolio umfasst 3 Hauptstraenge:

- Handel von Fahrraedern (mit Spezialisierung auf City- und Mountainbikes, insbesondere E-Bikes), den Verkauf von Ersatzteilen und Accessoires
- Service und Werkstatt
- Vermietung von Fahrraedern
- Geführte Touren

Alleinstellungsmerkmale

Der Laden ist unabhaengig von Hoch- und Nebensaison ganzjaehrig geoeffnet und sehr gut ausgelastet. Besonders in den Monaten der Hochsaison (Juni bis Oktober) ist die Vermietung von Fahrraedern ein extrem starker Geschaeftszweig. Wir haben ein Einzugsgebiet von etwa 216.000 Einwohnern (+Touristen). Unsere Kundschaft besteht aus treuen und langjaehrigen Stammkunden aller Nationalitaeten sowie aus einer Grosszahl an Laufkundschaft. Insbesondere bei unseren deutschsprachigen Kunden geniessen wir eine grosse Beliebtheit. Das Team besteht aus 5 Mitarbeitern, welche ganzjaehrig beschaeftigt sind. Zu unserem Team gehoert der ehemalige Andalusische Downhill Champion, welcher in dieser Szene eine grosse Bekanntheit geniessst. Wir verfuegen ueber langjaehrig gut gepflegte Lieferantenbeziehungen und haben somit ein Monopol auf verschiedene Marken sowie attraktive Einkaufskonditionen.

Andere

Der Laden ist ein gesundes, Multi-Marken-Unternehmen mit guter Umsatzrendite & hohem Wachstumspotenzial. Auf Wunsch bieten wir eine begleitete Übergabe inkl. Coaching durch den Inhaber an.