

## Profile number

107858

## eCommerce-Gigant sucht Investor | Vielfaeltige Produktpalette | Globales Umsatzwachstum (3000% in 6 Jahren)

### Located in

United States

## Personal data

### Sector

Retail non-food

### Type of company

Webshop

### Legal entity:

Other

### Type of transaction

To be determined

### Life phase enterprise

Full-grown

### Employees in FTE

> 50

### Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

## Financial information

### Turnover last financial year

€ 5.000.000 - € 10.000.000

### Asking price

To be agreed

### Earnings before taxes

€ 1.000.000 - € 2.500.000

## Company history/background

Gegrundet im Jahr 2017, hat sich das Unternehmen als fuehrender Einzelhaendler fuer ein breites Portfolio von Produkten etabliert und verfuegt ueber eine starke Praesenz auf Top-eCommerce-Maerkten wie Amazon, Target+, Walmart, eBay, Sears und auf eigenen Websites. Mit einem Vertriebsnetzwerk, das wichtige Regionen wie die USA, Kanada, Mexiko, das Vereinigte Koenigreich, Deutschland, Indien und Australien umfasst, hat das

Unternehmen weltweit Fuss gefasst.

Dieses Unternehmen ist ein herausragender und technologiegetriebener Multi-Category-eCommerce-Händler, dessen Hauptgeschäftstätigkeit in den Vereinigten Staaten liegt. Das Unternehmen nutzt innovative Lösungen, um das gesamte Kundenerlebnis zu verbessern und neue Massstäbe in der eCommerce-Branche zu setzen.

## Unique selling points

- 600+ Markenpartnerschaften
- 220.000+ einzigartige gelistete Produkte
- Ueber 7 Jahre Erfahrung im Internet-Einzelhandel
- 165+ Teammitglieder
- Financial Times Ranking: Americas' Fastest Growing Companies
- Amazon Ranking: Top-250 Amazon-Verkäufer

## Other

- Beeindruckendes Wachstum von \$2 Millionen auf ueber \$60 Millionen innerhalb von 6 Jahren
- Breites Produktsortiment auf verschiedenen Plattformen wie Amazon, eBay, Walmart und Houzz.com
- Starke Marktpresenz durch effektive SEO-Strategien und hohe Markenbekanntheit -
- Diversifizierte Umsatzquellen durch eCommerce-Verkäufe und Dropshipping
- Effiziente Betriebsabläufe fuer maximale Rentabilität
- Alle Mitarbeiter und Auftragnehmer bleiben beim Unternehmen
- Die Eigentüemer sind bereit, fuer eine bedeutende Uebergangs- und Migrationsunterstützung sowie fuer fortlaufende Beratung zur Verfügung zu stehen