

Profile number

107984

Hochautomatisiertes und diversifiziertes Online-Unternehmen im Bereich Affiliate Marketing und E-Commerce

Located in

Germany

General information

Sector	Type of company
Service industry	Internet services
Legal entity:	Type of transaction
Limited Company	To be determined
Life phase enterprise	Employees in FTE
Full-grown	< 5
Type of buyer:	
<ul style="list-style-type: none">MBI candidateStrategic acquisitionInvestor	

Financial information

Turnover last financial year	Asking price
€ 100.000 - € 250.000	€ 250.000 - € 500.000
Earnings before taxes	
€ 0 - € 100.000	

Company history/background

Zum Verkauf steht ein diversifiziertes Online-Unternehmen in den Bereichen Affiliate-Marketing und E-Commerce, welches regelmässige Umsaetze im niedrigen sechsstelligen Bereich und eine Gewinnmarge von 10-15% erwirtschaftet und ein hohes Skalierungspotential bietet. Das Unternehmen hat wesentliche Schritte (KI-) automatisiert und outgesourced, weshalb ein Vollzeit-Mitarbeiter zum Management des Unternehmens

ausreicht. Der Aufbau des Affiliate-Marketing-Segments besteht aus standardisierten Prozessen und Konzepten, weshalb das Geschaeft leicht ohne grosse Vorkenntnisse ausgebaut werden kann.

Affiliate-Marketing-Segment:

- 30 Ratgeber-Websites zu Kochen, Heimwerken, Elektronik
- 5 YouTube-Kanaele
- 500.000-600.000 Besucher/Monat
- Umsaetze durch Amazon Affiliate Links und Werbeplatzierungen
- Inhalte von Freelancern, unterstuetzt durch KI-Prozesse
- Jaehrliche Umsaetze: ueber €700.000 (4-6% Provision)

E-Commerce-Segment

- Onlineshop fuer Vintage-Kleidung
- Verkauf ueber eigenen Shop und Etsy
- Hoher Automatisierungsgrad im Versand
- Lagerbedarf: 5 Kartons
- Instagram: 14.000 Follower
- Trustpilot: 4,5 von 5 Sternen

B2B-Firmendatenbank:

- Verkauf von Adressdaten fuer Vertriebszwecke
- Gegruendet: Februar 2023
- Umsatz: €4.000
- Wachstumspotenzial: Vergleichbare Anbieter erzielen €200.000/Jahr

Unique selling points

- Standardisierte Prozesse und Konzepte
- Leichter Ausbau ohne grosse Vorkenntnisse
- 11.000 Ratgeberartikel
- Minimaler Managementaufwand
- Hoher Automatisierungsgrad
- Geringe Fixkosten
- Zweistellige Gewinnmargen

Other

Skalierungspotential:

- Eintritt in auslaendische Maerkte durch Uebersetzen der Websites
- Aufbau weiterer Ratgeberwebseiten durch KI-Prozesse
- Integration von Onlineshop und Affiliate-Marketing-Webseiten
- Ausbau der Firmendatenbank

Zielgruppen:

- Private Investoren: Geschaeft ohne grosse Vorkenntnisse
- Betreiber von E-Commerce Shops und Werbeagenturen: Zugriff auf Traffic
- Verlage und Zeitschriften: Basis fuer Digitalisierung, Zugang zu 11.000 Artikeln und Content-Erstellungs-Oekosystem

Verkauf:

- Eigentuemer bietet strategische Beratung fuer einige Monate
- Geschaeftsuehrer verfuegbar fuer Uebergangszeit