

## Profile number

107984

## Hochautomatisiertes und diversifiziertes Online-Unternehmen im Bereich Affiliate Marketing und E-Commerce

### Located in

Germany

### General information

#### Sector

Service industry

#### Type of company

Internet services

#### Legal entity:

Limited Company

#### Type of transaction

To be determined

#### Life phase enterprise

Full-grown

#### Employees in FTE

< 5

#### Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

### Financial information

#### Turnover last financial year

€ 100.000 - € 250.000

#### Asking price

€ 250.000 - € 500.000

#### Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

### Company history/background

Zum Verkauf steht ein diversifiziertes Online-Unternehmen in den Bereichen Affiliate-Marketing und E-Commerce, welches regelmaessige Umsaetze im niedrigen sechsstelligen Bereich und eine Gewinnmarge von 10-15% erwirtschaftet und ein hohes Skalierungspotential bietet. Das Unternehmen hat wesentliche Schritte (KI-) automatisiert und outgesourced, weshalb ein Vollzeit-Mitarbeiter zum Management des Unternehmens

ausreicht. Der Aufbau des Affiliate-Marketing-Segments besteht aus standardisierten Prozessen und Konzepten, weshalb das Geschäft leicht ohne grosse Vorkenntnisse ausgebaut werden kann.

## Affiliate-Marketing-Segment:

- 30 Ratgeber-Websites zu Kochen, Heimwerken, Elektronik
- 5 YouTube-Kanäle
- 500.000-600.000 Besucher/Monat
- Umsätze durch Amazon Affiliate Links und Werbeplatzierungen
- Inhalte von Freelancern, unterstützt durch KI-Prozesse
- Jährliche Umsätze: über €700.000 (4-6% Provision)

## E-Commerce-Segment

- Onlineshop für Vintage-Kleidung
- Verkauf über eigenen Shop und Etsy
- Hoher Automatisierungsgrad im Versand
- Lagerbedarf: 5 Kartons
- Instagram: 14.000 Follower
- Trustpilot: 4,5 von 5 Sternen

## B2B-Firmendatenbank:

- Verkauf von Adressdaten für Vertriebszwecke
- Gegründet: Februar 2023
- Umsatz: €4.000
- Wachstumspotenzial: Vergleichbare Anbieter erzielen €200.000/Jahr

## Unique selling points

- Standardisierte Prozesse und Konzepte
- Leichter Ausbau ohne grosse Vorkenntnisse
- 11.000 Ratgeberartikel
- Minimaler Managementaufwand
- Hoher Automatisierungsgrad
- Geringe Fixkosten
- Zweistellige Gewinnmargen

## Other

### Skalierungspotential:

- Eintritt in auslaendische Maerkte durch Uebersetzen der Websites
- Aufbau weiterer Ratgeberwebseiten durch KI-Prozesse
- Integration von Onlineshop und Affiliate-Marketing-Webseiten
- Ausbau der Firmendatenbank

## Zielgruppen:

- Private Investoren: Geschaeft ohne grosse Vorkenntnisse
- Betreiber von E-Commerce Shops und Werbeagenturen: Zugriff auf Traffic
- Verlage und Zeitschriften: Basis fuer Digitalisierung, Zugang zu 11.000 Artikeln und Content-Erstellungs-Oekosystem

## Verkauf:

- Eigentuemer bietet strategische Beratung fuer einige Monate
- Geschaeftsfuehrer verfuegbar fuer Uebergangszeit