

## Profile number

108627

## Unternehmensberatung gliedert Fintech aus

### Located in

Germany

### General information

#### Sector

Service industry

#### Type of company

Business consultant

#### Legal entity:

Sole Proprietorship

#### Type of transaction

Shares

#### Life phase enterprise

Growing

#### Employees in FTE

< 5

#### Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

### Financial information

#### Turnover last financial year

Confidential

#### Asking price

To be agreed

#### Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

### Company history/background

Wir sind seit vielen Jahren auf dem Markt und aufgrund der Nachfrage in unserem jungen B2B-Fintech mit Fokus auf Unternehmenskapitalisierung gliedern wir diesen Teilbereich als Spin Off aus.

Beratung von Startups, KMU, Projektierer, Makler, Investoren, Family Offices. Fokus auf folgende Branchen:

Erneuerbare Energien inkl. Antriebs- und Speicheralternativen, MedTech, HighTech, Umweltprojekten u. v. m.,

sowie alle Themen rund um IT-KI, am Rande auch Immobilien, Agrarwirtschaft etc.

## Unique selling points

Der in den letzten Jahren aufgebaute Fintech-Bereich (Early Stage) verfügt ueber umfassende KI-Software und Datenbanken von Investoren als auch von Entwicklern.

Anhand der Software werden diese beiden Bereiche von Auftraggeber in Echtzeit zusammengefuehrt und betreut.

Internationales Beraternetzwerk als freie Partner ergaenzen das Beratungsportfolio. Diese kooperieren projektbezogen mit uns oder nehmen Lizenz zur Software (SaaS).

## Other

Erfahrung in der Unternehmensberatung, Firmenfinanzierung auch ausserhalb von Banken, Firmenbewertung.

Es sollte bereits ein Zeitplan bestehen, wie und in welchen Zeitraeumen ein Einstieg erfolgen soll. Auch ein Minimum an Bonitaet muss vorhanden sein. "Probezeiten" mit anschliessender Bezahlung werden ausgeschlossen.

Idealerweise nutzen diesen Bereich bestehende Unternehmensberater, Unternehmensfinanzierer, Finanzmakler, Institutionelle Investoren, IT-Berater u. ae. Marktteilnehmer mit Weitblick.

Interessent sollte im Erstschreiben bereits notwendige Voraussetzungen und Bedingungen formulieren koennen.

Dauerausforscher, Prospektsammler und planlose Anfrager werden nicht bedient. Bevorzugt werden zuverlaessige Profis mit Erfahrung und konkreten Vorstellungen.

Diskretion ist aeusserstes Gebot - fuer alle Beteiligten.