

Profile number

108627

Unternehmensberatung gliedert Fintech aus

Located in

Germany

General information

Sector

Service industry

Type of company

Business consultant

Legal entity:

Sole Proprietorship

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

Confidential

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Wir sind seit vielen Jahren auf dem Markt und aufgrund der Nachfrage in unserem jungen B2B-Fintech mit Fokus auf Unternehmenskapitalisierung gliedern wir diesen Teilbereich als Spin Off aus.

Beratung von Startups, KMU, Projektierer, Makler, Investoren, Family Offices. Fokus auf folgende Branchen:

Erneuerbare Energien inkl. Antriebs- und Speicheralternativen, MedTech, HighTech, Umweltprojekten u. v. m.,

sowie alle Themen rund um IT-KI, am Rande auch Immobilien, Agrarwirtschaft etc.

Unique selling points

Der in den letzten Jahren aufgebaute Fintech-Bereich (Early Stage) verfügt über umfassende KI-Software und Datenbanken von Investoren als auch von Entwicklern.

Anhand der Software werden diese beiden Bereiche von Auftraggeber in Echtzeit zusammengeführt und betreut.

Internationales Beraternetzwerk als freie Partner ergänzen das Beratungsportfolio. Diese kooperieren projektbezogen mit uns oder nehmen Lizenz zur Software (SaaS).

Other

Erfahrung in der Unternehmensberatung, Firmenfinanzierung auch außerhalb von Banken, Firmenbewertung.

Es sollte bereits ein Zeitplan bestehen, wie und in welchen Zeiträumen ein Einstieg erfolgen soll. Auch ein Minimum an Bonität muss vorhanden sein. "Probezeiten" mit anschließender Bezahlung werden ausgeschlossen.

Idealerweise nutzen diesen Bereich bestehende Unternehmensberater, Unternehmensfinanzierer, Finanzmakler, Institutionelle Investoren, IT-Berater u. a. Marktteilnehmer mit Weitblick.

Interessent sollte im Erstscreiben bereits notwendige Voraussetzungen und Bedingungen formulieren können.

Daueraufsucher, Prospektsammler und planlose Anfrager werden nicht bedient. Bevorzugt werden zuverlässige Profis mit Erfahrung und konkreten Vorstellungen.

Diskretion ist äußerstes Gebot - für alle Beteiligten.