

## Profilnummer

109123

## Online Business - Abo Modell - 90% Gewinnmarge - Sucht Nachfolger

### Standort

Deutschland

### Auch interessant für diese Region (en)

- Die Niederlande
- Belgie
- Spanien
- Europe
- Außerhalb Europa
- Bosnien und Herzegowina
- Bulgarien
- Dänemark
- Estland
- Finnland
- Frankreich
- Griechenland
- Ungarn
- Irland
- Island
- Italien
- Kroatien
- Lettland
- Litauen
- Luxemburg
- Norwegen
- Österreich
- Polen
- Portugal
- Rumänien
- Serbien
- Slowenien
- Slowakei
- Tschechien
- Türkei
- Vereinigtes Königreich
- Schweden
- Schweiz

## Allgemeine Information

### Branche

IT-Branche

### Art des Unternehmens

E-commerce

### Rechtsperson:

Einzelkaufmann

### Art der Transaktion

Anteile

### Lebensphase Unternehmen

Jung Unternehmen

### Mitarbeiter in FTE

< 5

### Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

## Finanzinformation

### Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 0 - € 100.000

### Preisvorstellung

€ 0 - € 100.000

### Ergebnis vor Steuern

€ 0 - € 100.000

## Firmengeschichte / Hintergrund

Zum Verkauf steht meine Shopify APP mit stabilen Umsatzen hohen Gewinnen. Bei 10.000€ Umsatz bleiben 9.000€ Gewinn haengen - einfach unglaublich profitabel. Ein Software Business laesst E-Commerce alt aussehen, denn Abo Modelle sind Standard und es entstehen keine Produktkosten.

### (1.) EINLEITUNG:

Mit meiner App koennen Haendler mithilfe von KI professionelle Produktbeschreibungen generieren sowie Produktimporte in den Shop mit nur einem Klick vollziehen. Dank praeziser Meta-Tags verbessert die App auch die Rankings in Google und ist somit die ideale Loesung fuer alle Online-Haendler.

### (2.) PERFEKT FUeR:

- Unternehmer die ein wachstumsstarkes Business suchen.
- Einsteiger, welche ein ortsunabhaengiges Online-Business suchen und auf dem stabilen Fundament weiter aufbauen moechten. Dank des schwer zerstoerbaren Geschaeftsmodells, den organischen Umsatzen, den wiederkehrenden Kunden und den hohen Margen, sowie des (CL

### (3.) HIGHLIGHTS:

- Hohe Gewinne von ueber 90%, da kein Produkteinsatz noetig ist und es sich um eine digitale Software Loesung handelt. Lediglich 100€ mtl. laufende Kosten, der Rest ist reiner Gewinn.
- Subscription Modell: Die App generiert wiederkehrende Kunden im Abo Modell. Es gibt sehr viele Kunden, welche die App schon als festen Bestandteil in Ihren Shop integriert haben. Das zeugt von Langfristigkeit und Bestaendigkeit.
- Starke Skalierbarkeit: Der volle Fokus kann bei diesem Geschaeftsmodell auf Marketing gelegt werden und die Implementierung neuer sinnvoller Features.
- Wenige bis kaum Mitbewerber aufgrund hoeherer Eintrittshuerde in den Markt

#### (4.) WEITERE INFOS:

- Die App existiert seit ueber 2 Jahren und hat stabile Umsaetze
- Seit Beginn laeuft das Projekt vollstaendig passiv und ohne Zeitaufwand meinerseits
- Mit 4,4 von 5 Sternen im App Store sehr beliebt als auch von vielen Stammkunden und monatlich zahlenden K

#### Alleinstellungsmerkmale

#### (6.) POTENZIALE:

- Schwer zerstoerbares Geschaefft, selbst ohne aktive Arbeit erzielt die App herausragende Ergebnisse.
- Mit aktiver Arbeit und dem Ziel zur Skalierung, besteht hier enormes Potenzial Steigerung. Mehr als realistisch ist eine Gewinnverdreifachung im ersten Jahr.
- Bisher wurde noch keine Werbung fuer das Projekt geschaltet. Die App existiert lediglich im Store.
- Marketing Potenzial: z.B. auf organische weisse ohne Werbekosten ueber Facebook Gruppen, Foren usw. Auch bezahlte Werbung ist aufgrund der Margen problemlos moeglich.

#### (7.) Uebergabe:

- Der Entwickler Kontakt wird mit uebergeben. Sofern weitere Ideen fuer Zusatzfunktionen entstehen, kann dieser die Ideen guenstig implementieren.
- Ich als Inhaber stehe nach Uebergabe zur Verfuegung teile meine gesamten Strategien mit, wie ich das Geschaefft fortfuehren wuerde, sofern ich es aktiv betreiben wuerde. Dies wird dem neuen Inhab

#### Andere

#### (8.) VERKAUFSGRUND:

Meine Philosophie bei der App war ganz einfach: Warum selbst nach Gold graben, wenn man stattdessen das richtige Werkzeug dafuer bereitstellen kann? Da sich die letzten 2 Jahre bei mir viel veraendert hat und ich nun bereits in deutlich groesseren Projekten involviert bin mit mehreren Millionen Euro Umsatz, darf mein Shopify App Unternehmen nun an einen ehrenwerten Nachfolger uebergeben werden. Kauf zu einem fairen Preis

moeglich.