Profile number
109173

Verkauf einer etablierten Medien-Gruppe

Located in
Southern Germany

General information

Sector
Service industry

Type of company
Advertising agency

Legal entity:
Gesellschaft mit beschränkter Haftung GmbH

Type of transaction
Shares

Life phase enterprise
Full-grown

Employees in FTE
25 - 50

Type of buyer:
- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year
€ 2.500.000 - € 5.000.000

Asking price
To be agreed

Earnings before taxes
Confidential

Company history/background

Wir bieten eine einzigartige Gelegenheit: Uebernehmen Sie eine langjaehrig etablierte Unternehmensgruppe aus der Marketing-, Werbe- und eCommerce-Branche. Dieses Unternehmen hat sich ueber Jahre hinweg einen exzellenten Ruf aufgebaut und bietet ein breit gefaechertes Leistungsportfolio. Es ist ideal fuer Investoren, Marktteilnehmer oder Agenturen, die ihre Geschaeftsfelder erweitern, neue Maerkte erschliessen oder bestehende Strukturen durch Synergien optimieren moechten.

• Angebotsform: Asset- oder Share-Deal
• Infrastruktur: Modern ausgestattete Betriebsstaette mit ca. 3.000 m² gemieteter Flaeche
• Begleitung durch den Eigentuemer: Der aktuelle geschaeftsfuehrende Gesellschafter steht auf Wunsch so lange wie noetig begleitend zur Verfuegung, um den Uebergang nahtlos zu gestalten.

Ihre Chance:
Dieses Angebot richtet sich an strategische Investoren, Marktteilnehmer, Druckereien oder Agenturen, die:
• Ihre Marktposition staerken,
• Neue Geschaeftsfelder erschliessen,
• Oder Synergien zur Effizienzsteigerung nutzen moechten.

Unique selling points

1. Langjaehrige Marktpraesenz:
Das Unternehmen hat sich durch Professionalitaet und Kundennaehe eine feste Position in der D/A/CH-Region erarbeitet. Kunden vertrauen seit Jahrzehnten auf die Expertise.

2. Diversifiziertes Leistungsportfolio:
Von klassischem Print-Marketing ueber digitale Kommunikationsloesungen bis hin zu modernen eCommerce-Fulfillment-Dienstleistungen deckt das Unternehmen ein breites Spektrum ab.

3. Stabiler Kundenstamm:
Betreuung von Kunden aus unterschiedlichsten Branchen – von KMUs bis zu Internationalen Konzernen. Viele Geschaeftsbeziehungen bestehen seit ueber 20 Jahren, was Kontinuitaet und Vertrauen widerspiegelt.

4. Erfahrenes Team:
Ein eingespieltes, hochqualifiziertes Team von Fachkraeften mit umfassendem Know-how sorgt fuer eine reibungslose Betriebsfuehrung.

5. Flexible Strukturen:
• Kreativabteilung: Nicht ortsgebunden – ideal fuer Remote-Arbeit.
• Produkti

Other

Highlights des Angebots:
• Komplette Uebernahme: Sie erwerben eine gesamte Unternehmensgruppe mit bestehenden Strukturen, Synergien und einem soliden Fundament fuer Wachstum.
• Wachstumspotenzial: Durch geografische Expansion oder die Erweiterung des Leistungsspektrums laesst sich

das Geschaeft erheblich skalieren.
• Effizienzsteigerung: Die Integration in bestehende Strukturen des Kaeufers kann Kosten reduzieren und operative Prozesse optimieren.
• Langfristige Stabilitaet: Laengerfristige Liefervertraege und ein loyaler Kundenstamm bieten eine stabile Basis fuer zukuenftige Ertraege.
• Attraktive Zahlungsmodalitaeten: Der Kaufpreis kann teilweise erfolgsabhaengig ueber drei Jahre gestreckt werden.