

Profile number

110130

Großhandel mit Industriebeleuchtung inklusive Beratung, Projektplanung und schlüsselfertiger Lösungen

Located in

North Rhine-Westphalia

General information

Sector
Service industry

Type of company

Business services

Legal entity:
Limited Company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise
Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year
€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

€ 100.000 - € 250.000

Earnings before taxes
€ 0 - € 100.000

Company history/background

- Gründung: Februar 2012
- Alleiniger Gesellschafter und Geschäftsführer
- Beschäftigte: 2 (Vater und Sohn) + über ein Dutzend bewährte Kooperationspartner

- Jahresumsatz: 700.000 - 800.000 €
- Gewinne:
- 2022: 22.000 €
- 2023: 33.000 €
- 2024: 31.000 €

Geschäftsfeld

- ermittelt für Industrieunternehmen aus dem breiten Beleuchtungsmarkt (mit hunderten von Leuchtenherstellern und tausenden von Produkten) die optimale Beleuchtungslösung für den jeweiligen Einsatzbereich (von der Gießerei bis zum „Rein-Raum“ oder Büro) und
- bietet in Kooperation mit bewährten Partnern (Unterauftragnehmern) jeweils eine schlüsselfertige Lösung
- und dies bundesweit.

Gründe für den geplanten Verkauf

- Der alleinige Gesellschafter der GmbH (76 Jahre) ist zwar selber noch fit, aber seine Frau (Pflegestufe 2) braucht zunehmend seine Unterstützung.
- Alleinstellungsmerkmal: Hersteller-unabhängigen Vergleich für Industriebeleuchtung an Hand eigener Datenbank – mit Bestpreisgarantie
- Leuchten-Hersteller / -Importeure wollen naturgemäß nur ihre eigenen Produkte verkaufen
- Elektroinstallationsbetriebe verlassen sich in der Regel auf den Großhandel und dessen Preispolitik
- NRW-Innovationspreis für eine Beleuchtungslösung von unserem Unternehmen
- Renommierte Referenzen
- Kooperationsvertrag mit großem Verwalter von Industrie-Immobilien
- Kundendaten (ca. 500 mittlere bis große Industriekunden / -interessenten)
- Ausgereiftes und bewährtes Gesamtkonzept für Industriebeleuchtung (Hallen, Außenbleuchtung, Büros) – mit einer Vielzahl bewährter Kooperationspartner
- Google Marketing für neue Leads

Unique selling points

Aktuell sind wohl noch mehr als 60% der Beleuchtung in Unternehmen auf LED umzurüsten.

Other

- In Betracht kommen beispielsweise bereits in der Industrie tätige Unternehmen, die mit einem Kauf von Synergieeffekte erzielen wollen, indem sie
- ihren Kunden zusätzlich die Leistungen anbieten und
- unseren Kunden zusätzlich ihre originären Leistungen.
- Aber auch für andere Unternehmen, die im Industriebereich über eine renommierte GmbH schnell einen „Fuß in die Tür“ bekommen wollen, dürfte sich ein Investition lohnen.