

Profilnummer

110476

International skalierbare SaaS-Plattform für Online-Gebotsverfahren und Transaktionen

Standort

Niederlande

Persönliche Daten

Branche

IT-Branche

Art des Unternehmens

Website

Rechtsperson:

Personengesellschaft

Art der Transaktion

Assets / liabilities

Lebensphase Unternehmen

Gründungsphase

Mitarbeiter in FTE

0

Art des Käufers:

MBI-Kandidat

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 0 - € 100.000

Preisvorstellung

€ 250.000 - € 500.000

Ergebnis vor Steuern

€ 0 - € 100.000

Firmengeschichte / Hintergrund

Das Unternehmen ist ein Technologieunternehmen, das eine SaaS- und Transaktionsplattform entwickelt hat, um Online-Gebotsprozesse und Transaktionen digital zu organisieren, für alle Arten von Branchen weltweit, in allen Währungen und in neun Sprachen verfügbar. Die Software entstand aus dem Bedarf heraus, traditionelle Verkaufsprozesse transparenter, effizienter und vollständig digital abzuwickeln.

Das Unternehmen konzentriert sich darauf, eine benutzerfreundliche digitale Umgebung anzubieten, in der mehrere Parteien innerhalb eines Transaktionsprozesses zusammenarbeiten können. Die Plattform ist B2B und

kann in den Bereichen Immobilien, Automotive, Viehhandel, Weinhandel, Kunst, Antiquitäten und allen anderen Märkten eingesetzt werden.

Die Software ist seit dem 1. Dezember 2025 in Betrieb und wird von Unternehmen genutzt, die ihre Verkaufs- und Gebotsprozesse digital organisieren möchten.

Das Unternehmen entwickelt und betreibt eine SaaS-Plattform, mit der Organisationen ihre eigene digitale Gebots- und Transaktionsumgebung verwalten können, von digitalen Dokumenten für ein Objekt bis hin zu digitalen Gebotsprozessen und Online-Auktionen.

Die Plattform ermöglicht unter anderem:

- die Organisation von Online-Gebotsrunden
- das Teilen und Verwalten von Dokumenten und Datenräumen
- die Registrierung und Strukturierung von Online-Geboten
- die Ermöglichung digitaler Vertragsabschlüsse
- die Unterstützung von Transaktionen zwischen mehreren Parteien
- CRM-Integration für Immobilienmakler auf dem niederländischen Markt sowie Funda-Besichtigungsintegrationen
- 9+ Sprachen und alle Währungen weltweit
- vollständig Plug-and-Play SaaS

Die Software wird über ein Abonnementmodell (SaaS) angeboten und kann je nach Bedarf des Nutzers mit zusätzlichen Funktionen, Modulen und Integrationen erweitert werden.

Die Plattform ist branchenübergreifend konzipiert und kann in verschiedenen Märkten eingesetzt werden, in denen Gebotsprozesse und Transaktionen im B2B-Bereich stattfinden.

Alleinstellungsmerkmale

Das Unternehmen zeichnet sich durch eine Kombination aus Technologie, Skalierbarkeit und Benutzerfreundlichkeit aus.

Wichtige Merkmale sind unter anderem:

- eine vollständig digitale Plattform zur Organisation von Online-Geboten und Transaktionen (Abonnementmodell und automatisierte Transaktionsgebühren über Stripe-Integration)
- eine modulare SaaS-Architektur, die eine einfache Skalierung der Plattform ermöglicht
- die Möglichkeit für Organisationen, die Plattform unter ihrem eigenen Namen und Branding unter unserer Subdomain-Struktur zu nutzen
- Unterstützung verschiedener Arten von Gebotsprozessen
- eine zentrale digitale Umgebung, in der mehrere Parteien innerhalb einer Transaktion zusammenarbeiten

können

Durch ihre flexible Struktur kann die Plattform in mehreren Branchen eingesetzt und leicht weiter ausgebaut werden.

Andere

Das Unternehmen bietet interessante Möglichkeiten für eine strategische Partei oder einen Investor, der in eine skalierbare Technologieplattform mit wiederkehrenden Einnahmen investieren möchte, vorzugsweise als Mitgesellschafter.

Mögliche Käufer können unter anderem sein:

- Softwareunternehmen, die ihr Portfolio um eine Transaktionsplattform erweitern möchten
- Technologieunternehmen, die im Bereich digitaler Marktplätze oder SaaS- und Transaktionsplattformen tätig sind
- strategische Parteien in Branchen, in denen Gebotsprozesse stattfinden
- Investoren mit Interesse an SaaS-Unternehmen und digitalen Plattformmodellen

Für einen Käufer bietet das Unternehmen eine solide technologische Grundlage und Möglichkeiten, die Plattform weiter zu skalieren, neue Märkte zu erschließen und zusätzliche Funktionen zu entwickeln. Derzeit gibt es einen Anteilseigner, der die Plattform über vier Jahre hinweg eigenständig aufgebaut hat und nun vorzugsweise einen strategischen Partner sucht.