

Profile number

66849

high-tech Unternehmen Medizintechnik

Located in

Germany

Personal data

Sector

Engineering

Type of company

Electric and electronics

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

> 50

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 5.000.000 - € 10.000.000

Asking price

€ 5.000.000 - € 10.000.000

Earnings before taxes

Confidential

Other

Mit der nachfolgenden Kurzinformation möchte AH Ihr Interesse an einem äußerst innovativen Unternehmen lenken. Weitere Informationen erhalten Sie auf Nachfrage. Es wird auf die Internetseite www.unternehmensberatung.de verwiesen.

Für ein Hightech-Unternehmen suchen wir einen Strategen oder Finanzinvestor, der einerseits eine Mehrheit des Betriebes übernimmt und zum anderen idealerweise auch Branchenerfahrung einbringt.

Region: D-A-C.

Das high-tech Unternehmen:

Die substanzstarke Gesellschaft, ein ehemaliger Konzern-Spin-off, erwirtschaftete in den vergangenen Jahren mit rund 20 bis 30 Mitarbeitern einen Umsatz zwischen 5 Mio. und 7 Mio. € und hat in den vergangenen Jahren jeweils einen Verlust erwirtschaftet. Dabei war das rein operative Geschäft positiv, Ebitda über 10 %.

Die innovativen und zukunftssträchtigen Produkte in den Technologiefeldern Optoelektronik, Microsystemtechnik, MEMS-Sensorik und Hybridtechnik (Hoch integrierte flexible Multilayerschaltungen, Dünnschichtschaltungen, Supraleitende flexible Kryo-Kabel, Packaging von Substraten, Sensoren und MEMS, usw.), die vorwiegend im Reinraum produziert werden, bieten einige Alleinstellungsmerkmale mit attraktiven Einsatzmöglichkeiten in Branchen wie Luft- und Raumfahrt, Verteidigung, Telekommunikation und Medizin, die wenig preissensitiv sind.

Aufgrund von personellen, technischen und finanziellen Engpässen ist der Betrieb in den vergangenen Jahren in die roten Zahlen geraten. Es liegt ein positives Gutachten von einem angesehenen Institut über Fortführbarkeit vor, das einen effizienten Weg in die Profitabilität aufgezeigt hat.

Der gesamte Maschinenpark ist in einem guten Zustand und trägt zu einem erheblichen Substanzwert bei. Bis Ende Jahr 2016 ist die Sanierung abgeschlossen und die Firma schuldenfrei.

Märkte & Produkte:

Das Unternehmen ist in diversen Märkten tätig. Medizintechnik, Luft- u. Raumfahrt, Elektro- u. Sensortechnik. Der Anteil im interessanten Bereich der Medizintechnik ist im Aufbau und liegt bei ca. 20 %..

Innovative Produkte:

Der Verkäufer sollt diverse innovative high-tech. Produkte hier und hat in gewissen Märkte Alleinstellungsmerkmale.

Potenzielle Käufer:

Potenzielle Käufer sind strategische Käufer oder Finanzinvestoren, die schwerpunktmässig in Zukunftstechnologien investieren. Vorteilhaft wären solche Gruppen oder Gesellschaften, die bereits mit ähnlich gelagerten Technologieunternehmen Erfahrung haben.

Altlasten & Verbindlichkeiten:

Das Unternehmen wird lastenfrei übergeben. Eine Mehrheits- oder Minderheitsbeteiligung wäre verhandelbar.

Kaufpreis/Finanzen, Kaufpreis:

Der Kapitalbedarf beträgt etwa 6 - 8 Mio. €, um die Rentabilität in angemessener Zeit wieder herzustellen (Investition in neuen Reinraum). Ein Investor erwirbt eine Mehrheitsbeteiligung, die in Ihrer Grössenordnung besprochen wird und gibt ein Darlehen für den operativen Bereich. Die jetzigen Aktionäre, die operativ tätig sind, möchten nach der Transaktion weiterhin im Unternehmen aktiv sein.

Anforderung an die Q u a l i f i k a t i o n des Käufers:

Für eine Betriebsübernahme benötigt der Käufer:

a) Managementkraft und f u n d i e r t e Branchenkenntnisse in zumindest zwei Bereichen (z.B. Medizin & Mikroelektronik, Technik), die sich auf eine breite Erfahrung stützt. Das Unternehmen wäre insbesondere für eine leistungsfähige Firmengruppe geeignet.

Für einen Existenzgründer ist das Unternehmen zu anspruchsvoll.

b) Kapitalkraft: Der Kaufinteressent sollte kapitalkräftig sein und sollte ggf. weiteres Kapital nachschießen können. Ein Eigenkapital von mindestens 1,5 Mio.€ (oder bankübliche Sicherheiten) – je nach Finanzierungsmodell – wäre erforderlich.

Wir bitten um Verständnis, dass wir ggf. einen Eigenkapitalnachweis verlangen müssen.

c) Risikobereitschaft: Die Risiken halten wir insgesamt für kalkulierbar (Bitte ohne Obligo). Der Kaufinteressent erhält umfangreiche Informationen um sich kundig zu machen.

*. * Für die Vermittlung des Unternehmens beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision als Nachweismakler ausschließlich vom Käufer.

Kennwort: Kap der guten Hoffnung.