Profile number
66857

Faserverbund aus Region Stgt. zu verkaufen

Located in
Baden-Württemberg

General information

Sector
Engineering

Type of company
Plastic and rubber conversion

Legal entity:
Gesellschaft mit beschränkter Haftung GmbH

Type of transaction
Shares

Life phase enterprise
Full-grown

Employees in FTE
10 - 25

Type of buyer:
- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year
€ 2.500.000 - € 5.000.000

Asking price
€ 1.000.000 - € 2.500.000

Earnings before taxes
€ Loss - € making

Other

Faserverbundtechnoloigie mit Restrukturierungsbedarf

Seit mehr 20 Jahren bürgt der Betrieb Kunststoffe für höchste Qualität und Know-how in der Faserverbundtechnik.

Angefangen wurde mit einfachsten Maschinen und Handgeräten wie Winkelschleifer, Handbohrmaschine und Handkreissäge für kleine, einfache Modelle in einer bescheidenen Werkstatt.

Bereits nach 1990 wurden die ersten CFK-Teile in einer Lagerhalle mit Vakuumtechnik erstellt.

Die Entwicklung im Faserverbundbereich ging mit Meilenstiefel sprunghaft voran. Nach 1995 baute man an, um mit mehr Möglichkeiten diesen Bereich weiter auszuschöpfen.

Die Produktionsfläche wurde wieder zu klein und nach 2005 wurde im Bereich CNC- Fräserei mit CAD Konstruktion in einer ca. 2200 m² große Produktionshalle umgesiedelt.

Damit alles zentral und kompensiert wieder an einem Ort vereint ist, ohne zusätzliche große logistische Aufwendungen, wurde nach 2005 der jetzige Standort im Großraum Stuttgart ausgewählt und bezogen.

Mit ca. 3.000 bis 5000 m² ist es möglich erneut den CNC Maschinenpark und den Messbereich zu erweitern.

Ein Team mit 20 – 40 hochqualifizierten Mitarbeitern sorgt für eine perfekte Umsetzung neuer Ideen.

Das Leistungsspektrum umfasst:

• Modell-, Formen- und Prototypenbau

• Werkzeug-, Lehren- und Vorrichtungsbau

• Serien- und Lohnfertigung

• CAD, CAM und CNC-Technologie

Bauteile aus Faserverbundwerkstoffen (Kohlefaser, Carbon, Aramidfaser, Glasfaser)

• VARI und VAP-Verfahren (Vakuumtechnik in der

• Luftraumfahrt), SLS- (Selektives Lasersintern), SMC- Verfahren (Faser-Kunststoff-Verbunden)

• Handlaminate

• Halbzeuge aus Carbonfaser mit PEEK

• (Poyetheretherketon), EP-Matrix, Prepreg, Tepex und anderen Faserverbundmaterialien

 Branche: Faserverbundtechnologie

 Standort: Großraum Stuttgart (Umkreis von ca. 100 km)- Ulm-Aalen-Heidenheim-Göppingen

 Gesamtumsatz: 2017 1 – 3 Mi

Mitarbeiteranzahl: 20 – 35 MA qualifizierte Fachkräfte.

Ertragslage: n i c h t befriedigend. Die Liquidität ist angespannt. Das Unternehmen weist Verluste aus.

F a s e r v e r b u n d t e c h n o l o g i e :

Das Unternehmen ist in einem interessanten Marktsegment tätig. Dieser Bereich dürfte in den nächsten Jahren noch weiteren Zuspruch - wg. Energieeinsparung – erfahren. Im näheren Umfeld vom Automobilstandort Stuttgart hat das Unternehmen günstige Perspektiven.

M a s c h i n e n p a r k :

Die für den Geschäftsbetrieb erforderlichen Maschinen und Einrichtungen sind vorhanden. Der Maschinenpark ist nicht auf neuesem Niveau und ggf. sollte noch eine Neuinvstition erfahren.

I m m o b i l i e :

Die Immobilie ist zweckentsprechend und liegt in einer mittelgroßen Stadt im Umkreis von Stuttgart. Die Verkehrsanbindung ist gut. Der Verkehrswert der Immobilie wird von uns unverbindlich auf unter 1 Mio. € geschätzt.

Ursachen der Misere:

Durch überraschende Marktentwicklungen und Managementfehler ist das Unternehmen in eine Schieflage geraten.

.

Kunden, Kundengruppen:

Das Unternehmen hat einen anspruchsvollen Kundenkreis. Diese kommen aus Automotive, Luft- und Raumfahrt, Maschinenbau,

.

Anforderung an die Q u a l i f i k a t i o n des Käufers:

Für eine Betriebsübernahme benötigt der Käufer:

d) f u n d i e r t e Branchenkenntnisse und mehrjährige praktische Erfahrung über die breite Palette der Faserverbundtechnologie, Kunststofftechnik. .

e) Leitungs- u. Führungserfahrung

f) Eigenkapital von – je nach Finanzierungsmodell – mindestens 200 bis 300 T€.

V e r k a u f s p r e i s & Übergabemodalitäten:

Der Kaufpreis orientiert sich an den üblichen Größen dh. Insbesondere an Substanz, Ertragskraft und Umsatz. Die Verkaufspreisvorstellungen liegen aufgrund einer nicht befriedigenden Ertragslage unter 2 Mio. € für die GmbH (VHB) (Unsere unverbindliche Schätzung). Der Käufer übernimmt lastenfrei.

In diesem Kaufpreis ist eine Immobilie enthalten. Der Verkehrswert der Immobilie wird von uns unverbindlich auf

rd. 1 Mio. € geschätzt. Der Gesamtkaufpreis der einschl. Immobilie dürfte sich nach unserer unverbindlichen Einschätzung bei unter 2 Mio. sich bewegen. Ein Großteil ist entsprpechend über die Firmensubstanz abgesichert.

Der Verkäufer möchte sein Lebenswerk sichern und sorgt für einen gleitenden Übergang. Bezüglich der Übergabemodalitäten ist der Verkäufer verhandlungsbereit.

R i s i k o h i n w e i s :

Es fehlt AH im Augenblick ein ausreichender Einblick in die wirtschaftlichen Verhältnisse. Es versteht sich von selbst, dass die Übernahme von Betrieben mit Restrukturierungsbedarf oder Sanierungsfälle mit größeren Risiken verbunden sind. Im Gegenzug sollte über einen reduzierten Kaufpreis ein Ausgleich erfolgen. Eine Übernahme sollte sorgfältig geprüft werden.

Vermittlungsprovision:

. Für die Vermittlung des Unternehmens beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision als Nachweismakler ausschließlich vom Käufer

Kennwort: Giese