

Profile number

66863

Thermoplast

Located in

Baden-Württemberg

General information

Sector

Engineering

Type of company

Plastic and rubber conversion

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

> 50

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Asking price

€ 500.000 - € 1.000.000

Earnings before taxes

€ Loss - € making

Other

Im Auftrag haben wir zu v e r k a u f e n : Thermoplast/ Kunststoffspritzerei mit Restrukturierungsbedarf

Die High light`s zum Unternehmen:

- Das Unternehmen verarbeitet sämtliche thermoplastische Kunststoffe
- Außergewöhnliche Aufgaben sind für die Kunststoffspritzerei eine

Herausforderung.

Nicht nur in der Montageabteilung bieten das Unternehmen einen kompletten Service.

Auf Kundenwunsch werden komplette Baugruppen durch bereitgestellte Produkte seitens des

Auftraggebers fertig montiert, fachgerecht verpackt und an die entsprechende Versandadresse geliefert. Das erspart dem Kunden aufwendige Logistik und reduziert mögliche

Beschädigungen während des Transports.

F e r t i g u n g s m ö g l i c h k e i t e n :

- Teile von 0,04 bis 800 g
- Verarbeitung sämtlicher handelsüblicher, thermoplastischer Kunststoffe.

- Konditionieren

- Ultraschweißen

- Bedrucken im Tanponprintverfahren

- Montage von Baugruppen

F e r t i g u n g s m a s c h i n e n

- Ca. 30 bis 40 Spritzgießmaschinen mit Zuhaltekräften von 15–400 t, für Holmabstände bis 1300 mm

und maximalen Plattenabstand bis 1400 mm Plattenabstand bis 1300 mm

- Teile von 0,04 bis 800 g

R e g i o n : südlich von Stgt.-Tübingen-Reutlingen-ZAK-Sigmaringen.

B e t r i e b s w i r t s c h a f t l i c h e Kurzinformation:

U m s a t z : 4 bis 6 Mio.€ mit leicht fallender Tendenz

Ertrags: nicht befriedigend.

Das Unternehmen weist Verluste aus.

Liquidität: Die Liquiditätslage ist angespannt.

Die Kunststoffspritzerei benötigt „fresh Money“ und Aufträge.

Führung & Mitarbeiter:

Das Unternehmen wird inhabergeführt geleitet. Es ist eine kompetente zweite Führungsebene vorhanden; langjährige Facharbeiter.

Immobilie:

Die Immobilie kann wahlweise langfristig angemietet oder erworben werden. Die Immobilie liegt in einem Gewerbegebiet und liegt verkehrsmäßig günstig. Die Immobilie ist neuwertig und in gutem Zustand.

Kundenkreis:

Automotive (namhafte Zulieferer der Automobilindustrie), Maschinenbau, Elektrotechnik.

Verbindlichkeiten:

Der Käufer übernimmt cash und debt free dh. lastenfrei und ohne Verbindlichkeiten. Es wird im Rahmen eines Assetsdeals (Maschinen, Anlagen, Kundenstamm) verkauft, was für den Käufer steuerlich günstig ist.

Anforderungen an den Kaufinteressenten:

Branchenkenntnisse, fachliche und persönliche Qualifikation sowie ein Eigenkapital oder bankübliche Sicherheiten von mindestens 400 T€.- je nach Finanzierungsmodell -.

Verkaufspreisvorstellungen des Verkäufers:

Die Verkaufspreisvorstellungen des Verkäufers orientieren sich an den üblichen Kriterien. Der Kaufpreis ist weitgehend verhandelbar. Der Käufer übernimmt lastenfrei. Die Verkaufspreisvorstellungen liegen bei rd. 800 T€ (VHB) ohne Immobilie, ohne Bankguthaben und ohne Verbindlichkeiten. Der Kaufpreis ist ein "Schnäppchen".

.

. Für die Vermittlung beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision.

Kennwort: Flugplatz