

Profile number

66866

Etikettendruck mit guten Erträgen zu verkaufen

Located in

Germany

General information

Sector

Service industry

Type of company

Media

Legal entity:

Limited company

Type of transaction

Assets / liabilities

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

10 - 25

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Asking price

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Earnings before taxes

€ 250.000 - € 500.000

Other

Etiketten- & Barcodedruck

Das Unternehmen existiert schon fast ein halbes Jahrhundert und hat sich immer positiv entwickelt und ihre Markrepräsentanz stetig ausgebaut. Das Unternehmen stellt diverse Etiketten her und vertreibt Gerätschaften für namhafte Hersteller.

Zum Leistungsprogramm gehörten z.B.

- Thermotransferfolien
- Papier- und Kunststoffetiketten
- Ink-Jet-Etiketten
- Sicherungs- u. Eigentumsetiketten
- Diverse Etikettendrucker einschl. Zubehör und Reinigungsmittel. Die Gerätschaften werden von diversen Geräteherstellern vertrieben. Barcode, Scanner, Laserscanner, Beschriftungsgeräte, Reinigungsmittel, Zubehör.

Das Unternehmen arbeitet herstellerunabhängig.

R e g i o n : Süddeutschland im Einzugsgebiet einer wirtschaftsstarken Großstadt.

Umsatz: 3 – 6 Mio.€

Ertrag: Gewinn vor Steuern 8 – 12 %.

Ein angemessener GF-Gehalt. Mietzahlungen sowie Zahlungen an nahe Angehörige haben das Betriebsergebnis bereits geschmälert.

Der Ertrag ist beständig sehr gut und liegt über dem Branchendurchschnitt. Umsatz mit beständig steigenden Zahlen.

Anzahl

MA: 20 bis 40 MA

K u n d e n k r e i s :

Der Kundenkreis ist breit gestreut. Es handelt sich überwiegend um Dauerkunden. Die Gesamtzahl der Dauerkunden liegt bei ca. 400 bis 600 Kunden. Zu den Kunden gehören z.B. FC Bayern München, die Lufthansa, Bayer, Adidas, Bundeswehr, Landespolizei.

Das Unternehmen erstellt Sicherungsetiketten insbesondere für Banken her, mit welcher sicherungsübereignete Maschinen und Gegenstände markant gekennzeichnet werden kann. Diese Sicherungsetiketten sind (fast) untrennbar mit dem Wirtschaftsgut verbunden.

Es sind eine Vielzahl von Branchen vertreten (Medizin, Lebensmittel, Maschinenbau, Getränkehersteller. Freizeitindustrie, Textil, Schuhe, Banken)

V e r b i n d l i c h k e i t e n :

Das Unternehmen hat keine bzw. geringe Bankverbindlichkeiten, was als Beleg für die gute Ertragslage zu sehen ist. Das Unternehmen finanziert sich ausschließlich mit Eigenkapital.

I m m o b i l i e :

Die betrieblich genutzte Immobilie kann übernommen oder auch langfristig zu fairen Mietpreisen angemietet werden. Auch eine Kaufoption wäre denkbar. Die Immobilie hat einen geschätzten Verkehrswert von ca. 2 Mio. € und liegt verkehrsmäßig günstig.

Es bestehen großzügige Produktions-, Lagerflächen und Parkplätze. Die Produktionskapazitäten sind großzügig und lassen eine weitere Expansion noch zu.

Maschinen und Einrichtung:

Die für den Geschäftsbetrieb erforderlichen Maschinen und Einrichtungen sind vorhanden. Der technische Zustand der Maschinen und Einrichtung ist auf gutem Niveau. Die Räumlichkeiten sind zweckentsprechend und modern.

Es besteht kein größerer Investitionsbedarf.

Übergabemodalitäten:

Der Verkäufer sorgt für einen gleitenden Übergang und steht auf Wunsch noch für eine Übergangsphase zur Verfügung.

Kaufpreisvorstellungen:

Der Käufer übernimmt ein gesundes und prosperierendes Unternehmen ohne Verbindlichkeiten. Die Verkaufspreisvorstellungen orientiert sich an der beständig sehr guten Ertragslage und sind käuferfreundlich.

Anforderungen an den Käufer:

Der Käufer sollte über eine

- a) entsprechende Fachkompetenz und
- b) Führungskompetenz sowie
- c) betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie
- d) ein Eigenkapital von mindestens 300 T€ - je nach Finanzierungsmodell – verfügen.

Code; Etiketten

. Für die Vermittlung beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision.