Profile number
66875

Kleiner Maschinen- u. Werkzeugbau Niedersachsen

Located in
Niedersachsen

General information

Sector
Engineering

Type of company
Mechanical engineering

Legal entity:
Limited company

Type of transaction
Shares

Life phase enterprise
Full-grown

Employees in FTE
10 - 25

Type of buyer:
- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year
€ 1.000.000 - € 2.500.000

Asking price
€ 250.000 - € 500.000

Earnings before taxes
€ 100.000 - € 250.000

Other

Als Unternehmensberatung möchten wir Sie bei den Schritten in die Selbständigkeit begleiten und können zur Übernahme anbieten:

Kleiner Sondermaschinen-Werkzeug- & Vorrichtungsbau.

K u r z p r o f i l :

• Es handelt sich um ein kleines und inhabergeführtes Unternehmen der Metallverarbeitung.

• Der Metallverarbeiter existiert schon lange. Es fehlt ein Nachfolger aus der Familie.

• Das Unternehmen hat ein sehr breites Tätigkeitsprofil, das auch konsequent benutzt wird. Das breite Tätigkeitsprofil sichert das Unternehmen gegen zu starke Schwankungen in der Beschäftigung.

• Das Tätigkeitsprofil umfasst den Bau von diversen Sondermaschinen, Werkzeugen und Vorrichtungen.

• Dabei ist es das oberste Ziel des Unternehmens, den Kundenwünschen zu entsprechen.

Globale betriebswirtschaftliche Erstinformationen:

Umsatz: 1 – 2 Mio. €

Ertragslage: positive Ertragsausweis. Ertrag ist steigerungsfähig.

Mitarbeiter: 8 – 12 MA.

Darunter sind Facharbeiter, Hilfskräfte und Auszubildende.

R e g i o n : Das Unternehmen liegt in Niedersachsen Großraum südlich von Hannover an der Strecke Hannover-Hildesheim – Göttingen.

I m m o b i l i e n :

Mit zum Betriebsvermögen des Unternehmens gehört ein größeres Immobilievermögen, das im Kaufpreis enthalten ist. Die Gewerbefläche liegt in einer Kleinstadt in der genannten Region und umfasst etwas unter 9.000 qm. Die Produktionsfläche liegt bei etwas unter 2.000 qm.

Mit zum Objekt gehören zwei private Wohnimmobilien, die derzeitig fremdvermietet sind und die der Käufer selbst nutzen könnte.

Die Immobilien sind insgesamt in einem guten Zustand. Der Verkehrswert dürfte nach unserer ersten Einschätzung bereits den Kaufpreis rechtfertigen.

M a s c h i n e n und Einrichtung:

Zu Betriebsvermögen gehören die notwendigen Maschinen und Einrichtungen. Die Maschinen und Werkzeuge sind umfangreich, jedoch nicht auf dem neuesten Stand. Für die getätigten Umsätze ist der Maschinenpark in jedem Fall ausreichend.

Kundenstamm & Akquise:

Der Kundenstamm ist breit gestreut und umfasst im wesentlichen Firmen- und einige Privatkunden. Von den Firmenkunden kommen die Kunden überwiegend aus dem Bereich Metall..

Die Betreuung der Kundschaft obliegt dem Geschäftsführer.

A n f o r d e r u n g an den Kaufinteressenten:

Das Unternehmen wäre insbesondere für einen Jungmeister gut geeignet. Der Käufer sollte über Branchenerfahrung aus dem Werkzeug oder Metallbereich und ein Eigenkapital von mindestens 100 T€. je nach Finanzierungsmodell – verfügen.

Ein Meisterbrief wäre nicht zwingend erforderlich.

K a u f p r e i s v o r st e l l u n g e n des Verkäufers und Übergabemodalitäten.:

Die Verkaufspreisvorstellungen liegen incl des größeren Immobilienbestandes bei rd. 350 T€ (VHB).

Der Verkäufer sorgt für einen gleitenden Übergang und steht auf Wunsch noch 2 – 3 Jahre zur Verfügung.

U n s e r e Einschätzung:

Die Übergabemodalitäten sind in Anbetracht des Immobilienvermögens ein „Schnäppchen“.

Kennwort: Stachowiak

,.