

Profile number

66890

ertragsstarker Sondermaschinenbau i.G. Baden-Württemberg

Located in

Baden-Württemberg

Personal data

Sector

Engineering

Type of company

Mechanical engineering

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

10 - 25

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

Confidential

Asking price

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Earnings before taxes

€ 500.000 - € 1.000.000

Other

Neukonzeption: Aktive oder passive Beteiligung. Standort kann weitgehend frei gewählt werden.

Eine Unternehmensberatung hat im

Auftrag zu v e r k a u f e n :

- Sondermasch. Neukonzeption, Gründung: Umsatz 6 - 10 Mio. € Region: BW

Es steht folgendes Projekt in der Planung. Die Initiatoren sind seit Jahren erfolgreich im Bereich

Sondermaschinen und anspruchsvoller Industrieautomation tätig und werden sich an dem neuen Projekt ebenso finanziell engagieren. Angeboten wird eine aktive (Übernahme der GF-Position) oder passive Beteiligung (reiner Geldgeber).

Bei einer aktiven Beteiligung sollte der Interessent neben technischen auch betriebswirtschaftliche Fachkompetenz vorweisen können. Weiter sollte ein gutes Eigenkapital von über 1 Mio. € darstellbar sein.

Bei einer passiven Beteiligung winkt eine attraktive Rendite.

Geplant ist die sukzessive Gründung von 6 und mehr Sondermaschinenunternehmen. Die einzelnen Unternehmen sind rechtlich und wirtschaftlich selbständig.

Zielstandort Baden-Württemberg

Der derzeitige geplante Zielstandort wäre Baden-Württemberg, da die Mehrzahl der Kaufinteressenten für die Sondermaschinen sich aus dem Ländle rekrutiert. In weiteren Schritten sind dann weitere Neugründungen in diversen Regionen einschließlich im europäischen Ausland geplant.

Der geplante Standort innerhalb von BW kann weitgehend frei gewählt werden. Es versteht sich von selbst, dass der Standort verkehrsmäßig günstig liegen sollte und dass aus der Region entsprechende MA rekrutiert werden können.

Investitionsbedarf:

Der Investitionsbedarf liegt bei ca. 30 Mio. €. Das Investitionsvolumen soll von mehreren Investoren und Geldgebern gestemmt werden. Es liegen umfangreiche Businesspläne vor, die dem Interessenten vorgelegt werden.

Die Investitionen sind erforderlich für Gebäude, Immobilien, Maschinen und Schulung der MA.

Für die hergestellten Sondermaschinen besteht schon ein Markt; der Initiator bedient den Markt und die geplanten Maschinen können wg. eines besonderen Knowhows kostengünstiger und flexibler erstellt werden. Die derzeitigen Marktanteile des Initiators sollen gesteigert und in weitere Marktanteile in einem Verdrängungswettbewerb erobert werden. Es wird mittelfristig mit einer Umsatzrendite von mehr als 15 % gerechnet.

Beteiligungshöhe:

Eine Beteiligung sollte mit einem Betrag von mindestens 1 Mio. € erfolgen. Wenn eine aktive Beteiligung gewünscht wird, dann sollte der Investor fachlich fundierte technische und betriebswirtschaftliche Kenntnisse vorweisen können. Ggf. wäre eine Mehrheitsbeteiligung oder vollständige Übernahme denkbar.

Die weitere Vorgehensweise sieht vor, dass in einem persönlichen Gespräch „vor Ort“ das Projekt dargestellt wird. Der Kaufinteressent/Investor erhält umfangreiche Informationen und kann sich ein zutreffendes Bild machen. Wir bitten, dass sich nur ernsthafte Interessenten melden.

Risikohinweis:

Das Projekt wurde von mehreren Investoren geprüft. Kein Investor hat das Projekt zurückgewiesen oder Mängel im Projekt erkannt. Die Sondermaschinen werden derzeit vom Initiator produziert. Es entfallen daher die typischen Starterrisiken oder typischen Risiken einer Existenzgründung. Der Initiator hat ein fundiertes Knowhow und kennt den Markt der Sondermaschinen.

Die Kapitaleinlagen der Gesellschaft werden entsprechend investiert und fließen der Gesellschaft zu. Die Kapitaleinlagen fließen nicht dem Initiator zu und auf die Kapitaleinlagen hat der Initiator keinen Zugriff.

Die Risiken sind daher u.E. weitgehend kalkulierbar.

Kennwort: Sondermaschinen.

. Für die Vermittlung beanspruchen wir eine branchenübliche Vermittlungsprovision.